



VANTAAN STARTUP-SELVITYS 2024,
22.1.2025 (TULOKSET)

JOHDANTO

- 1) JOHDANTO
- 2) STARTUP-YRITYKSEN
MÄÄRITELMÄ
- 3) STARTUP-
EKOSYSTEEMIT YLEISESTI

STARTUP-SELVITYS 2024 – JOHDANTO

- **Tutkimus- ja arviointikatsaus seudun startup-ekosysteemin ajantasaisesta tilanteesta**
 - Data-aineiston hankintaan perustuva (yritysten vastaukset ja analyysi niiden perusteella)
 - Korkea vastausaste (Vantaan selvityksessä täyden vastaussarjan antanut n. 70% tunnistetusta kohdejoukosta)
 - Aiemman seurantatiedon puuttuessa fokus selvittää nykyinen lähtötilanne
- **Päätavoite on selvittää aktiivisten startup-yritysten määrä Vantaalla ja analysoida ajankohtaista tietoa yritysten kehitys- ja kasvutilanteesta**
 - Hyödynnetään kasvuyrityksille suunnattujen yrityspalveluiden kehittämisessä, kuten yritys- ja rahoitusneuvonnan, kehittämis- ja kansainvälistymispalveluiden ja kasvuekosysteemin kehittämistoimenpiteiden osalta.
 - Erityishuomiona ensimmäistä kertaa tehdyssä toteutuksessa Vantaan startup-ekosysteemin erityispiirteiden selvittäminen suhteessa muihin kaupunkeihin.

SELVITYKSEN TOTEUTUS – ELO-JOULUKUU 2024



Kartoitustyö

Selvitystyö

Analyysityö

STARTUP- YRITYKSEN MÄÄRITELMÄ

Käytetty määritelmä

- **1. Työllistävyys:** Työllistää 1-49 työntekijää, ja on lisäksi joko liittynyt työnantajarekisteriin tai yrityksellä on tiimi, jossa työskentelee useampi kuin yksi henkilö.
- **2. Yritysmuoto:** On osakeyhtiö ja yksityisessä omistuksessa. Konsernien tytäryhtiöitä tai valtion ja kuntien omistamia yrityksiä ei huomioida.
- **3. Innovatiivisuus ja skaalautuvuus:** Kehittää korkean liiketoimintariskin innovatiivista tuotetta tai palvelua. Etsii skaalautuvaa ja toistettavaa liiketoimintamallia.
 - Myös sellaiset yritykset huomioidaan, jotka ovat aiemman vakiintuneemman liiketoiminnan sijaan aloittaneet kehittämään uutta innovatiivista ja skaalautuvaa liiketoimintamallia.
- **4. Kasvuhakuisuus:** Hakee aktiivisesti kansainvälistymistä ja voimakasta kasvua.
- **5. Rahoituspotentiaali:** Yritys on joko saanut riskirahoitusta tai on riskirahoittajien kiinnostuksen piirissä.
- **6. Yrityksen ikä:** 0-10v. Yrityksen todelliseen startup-ikään liittyen huomioidaan täydelliset liiketoimintamallin muutokset, esim. omistus- tai sukupolvenvaihdoksen vuoksi.

STARTUP- EKOSYSTEEMIT YLEISESTI

- Ekosysteemit muodostuvat taloudellisen kehityksen strategioiden, yritystoimien sekä työllisyyttä ja kaupungin elinvoimaisuutta lisäävien innovatiivisten aloitteiden välisistä verkostoista (Robertson et al. 2020).
- Startup-ekosysteemissä **eri sidosryhmät** perustavat organisaatioita rakentamaan infrastruktuuripohjan startup-yritysten tukemiseksi ja perustamiseksi, edistämään kansantuotteen kehitystä sekä lisäämään työpaikkoja laajalla mittakaavalla (Zhavoronkova et al. 2020).
- Startup- ja innovaatioekosysteemit edellyttävät tuekseen **yliopistojen ja tutkimuslaitosten sekä yritystoiminnan vuorovaikutusta.**

SELVITYKSEN TULOKSET

1) AKTIIVISTEN STARTUP-
YRITYSTEN MÄÄRÄ

2) SYNTYNEIDEN
STARTUP-YRITYSTEN
MÄÄRÄ

3) AKTIIVISTEN STARTUP-
YRITYSTEN IKÄJAKAUMA

AKTIIVISTEN STARTUP- YRITYSTEN MÄÄRÄ

Q4/2024

AKTIIVISTEN TUNNISTETTujen STARTUP- YRITYSTEN MÄÄRÄ VANTAALLA (2024):

- 70 KPL
- NOIN KOLMASOSA YRITYKSISTÄ MONIPAIKKAISESTI SJOITTUNEENA MYÖS HELSINGISSÄ TAI MUISSA PK-SEUDUN KUNNISSA
- AIEMPAA STARTUP-VERTAILUDATAA EI OLE MASSA, JOTEN SELVITYKSEN PERUSTEELLA EIVOI SUORAAN SANOA ONKO STARTUPIEN MÄÄRÄ KASVUSSA VAI EI

SYNTYNEIDEN STARTUP- YRITYSTEN MÄÄRÄ

Q4/2024

SYNTYNEIDEN STARTUP-YRITYSTEN MÄÄRÄ VANTAALLA (2024):

- VÄHINTÄÄN 9 KPL
- UUSIEN STARTUPIEN SYNTYMÄT OVAT SUOMESSA VÄHENTYNEET VUODESTA 2015 LÄHTIEN (LÄHDE: BUSINESS FINLAND)
- GLOBAALIT KRIISIT JA EPÄVARMUUS HAASTAVAT STARTUPEJA



AKTIIVISTEN STARTUP- YRITYSTEN IKÄJAKAUMA 2014-2024

- Vantaalla vuonna 2020 syntyneitä startup-yrityksiä on eniten aktiivisena.
- Vuoden 2024 syntymäluku on vähintään 9 kpl.
- Viimeisinä vuosina perustettuja startupeja voidaan tunnistaa lisää vielä seuraavana vuonna.
- **Päätelmä:**
Uusien startupien syntymä on ollut viime vuosina 5-10 kpl välillä per vuosi.
- **Vertailu:** Kansallisella tasolla aktiivisten startupien syntyjakauma on ollut laskusuuntainen 2010-luvulta kohti 2020-luvun alkuun.

Years of establishment and operating startups divided by year of establishment (years 2014-2024)



■ 2024, <1y ■ 2023, <2y ■ 2022, <3y ■ 2021, <4y ■ 2020, <5y ■ 2019, <6y
■ 2018, <7y ■ 2017, <8y ■ 2016, <9y ■ 2015, <10y ■ 2014, ~10y ■ other

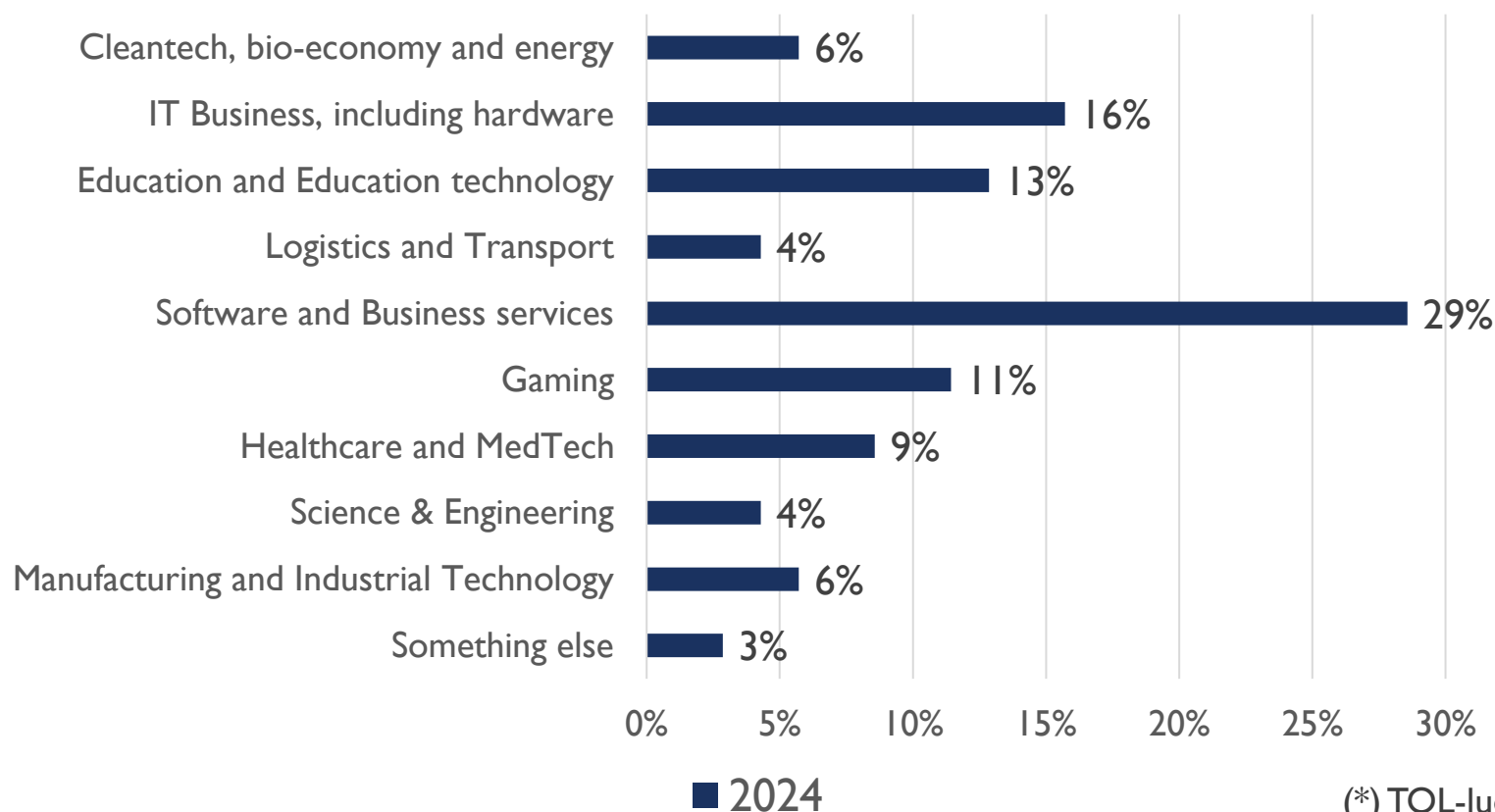


SELVITYKSEN TULOKSET

PERUSTIEDOT

STARTUP-YRITYSTEN TOIMIALAT – VANTAA (Q4) (2024 *)

Startup Industries



TOP5 toimialat/yritysten jakauma (2024) (n=70)

- Software and Business services: 29%
- IT Business, including hardware: 16 %
- Education and EdTech: 13 %
- Gaming: 11 %
- Healthcare and MedTech 9%

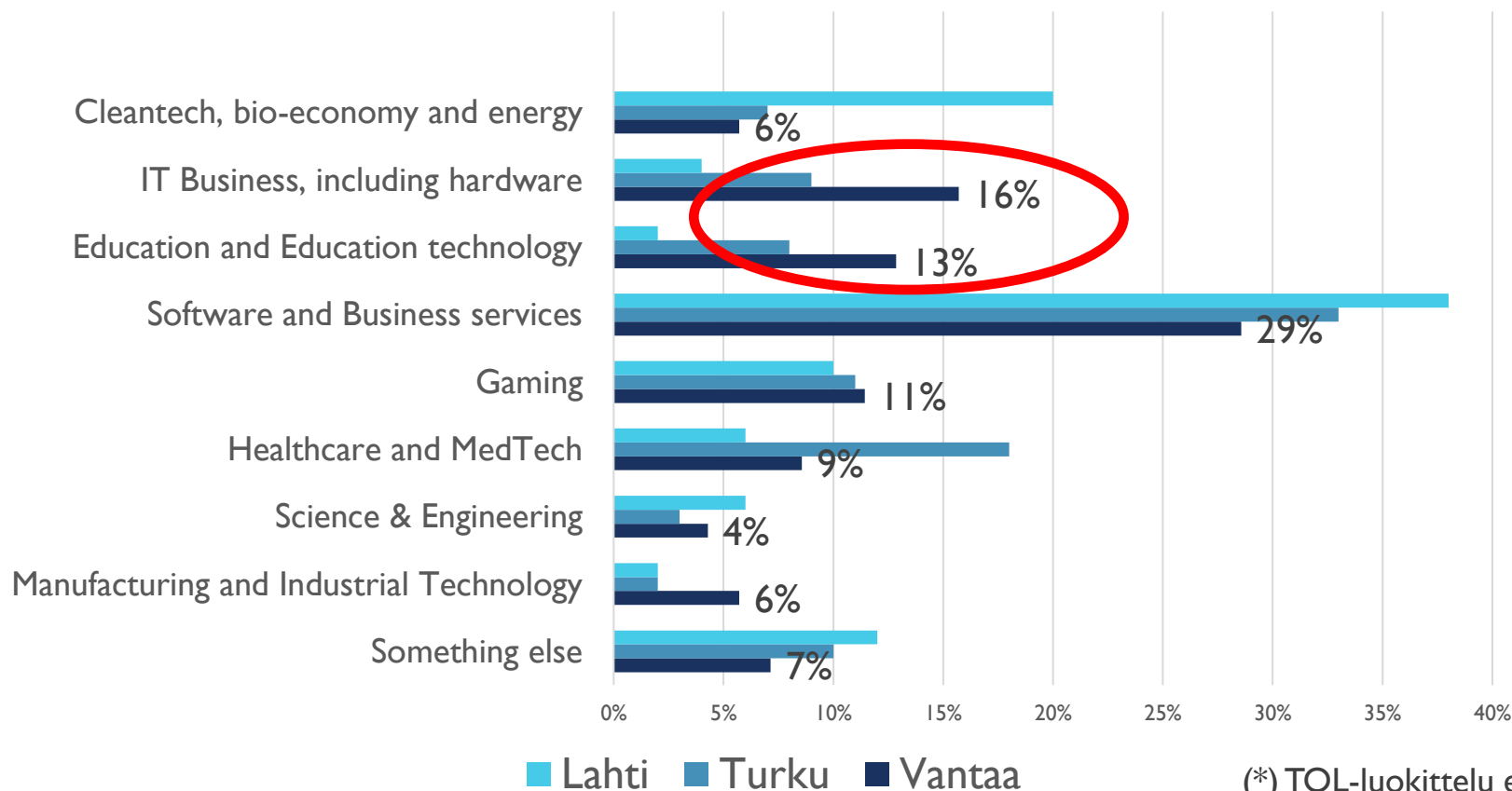
■ Päätelemät:

- Ohjelmistot, IT-liiketoiminta ja koulutus & koulutusteknologia ovat Vantaan monilukuisimmat startup-toimialat.
- Vantaan elinkeinoprofiilin mukaisessa painotuksessa valmistukseen ja teollisiin teknologioihin ja logistiikkaan sekä kuljetuksiin on kasvupotentiaalia.

(*) TOL-luokittelu ei toimi startupien kesken. Jako tehty FiBAN:n datankeruun kategorisointia mukaillen, www.fiban.org/data

STARTUP-YRITYSTEN TOIMIALAT – SUOMI (Q4) (2024 *)

Startup Industries



■ **Päätelmät:** (vaalea turkoosi: Lahti, tumma turkoosi: Turku, tummansininen Vantaa) (n=70)

■ IT-liiketoiminta ja koulutus & koulutusteknologiat korostuvat Vantaalla.

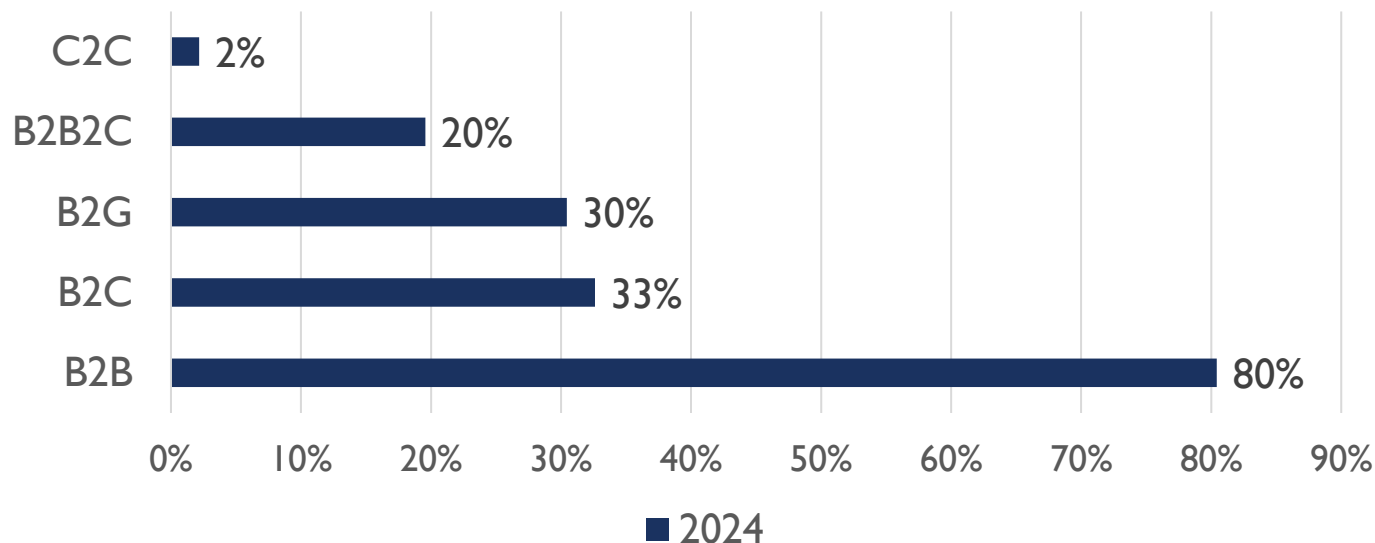
■ Ohjelmistoliiketoiminnan esiintyvyydessä Vantaa on suhteessa melko samalla tasolla kuin Turussa ja Lahdessa.

■ Vantaalla startup-yrityksiä suhteellisen monilla eri toimialoilla.

(*) TOL-luokittelu ei toimi startupien kesken. Jako tehty FiBAN:n datankeruun kategorisointia mukaillen, www.fiban.org/data

STARTUP-YRITYSTEN ASIAKKAAT – VANTAA (Q9)

Customer types of startup companies



Yhteenveto: Yritys on voinut valita useamman vaihtoehdon, kutakin vaihtoehtoa vertaillaan suhteessa yritysjoukkoon (n=46)

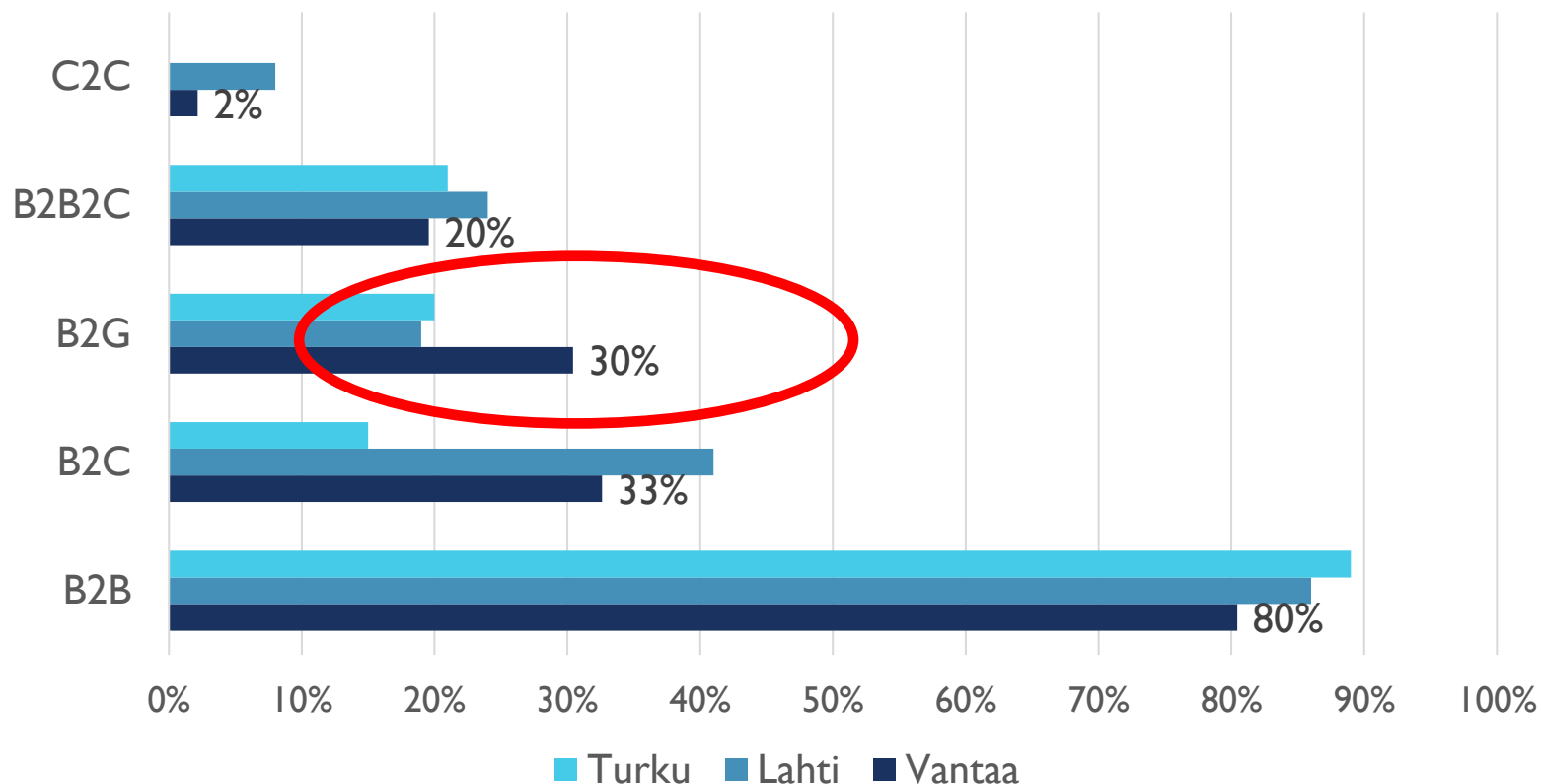
- 80% B2B
- 33% B2C
- 30% B2G (Business to Government)
- 20% B2B2C
- 2% C2C (Customer-to-Customer)

■ Päätelmät:

- B2B-liiketoimintamalli mahdollistaa usein nopeamman markkinoillemenon ja tulo-rahoituksen
- B2G-yrityksissä on yrityksiä kaikista toimialoista -> korostunut pilotoinnin tarve

STARTUP-YRITYSTEN ASIAKKAAT – SUOMI (Q9)

Customer types of startup companies



- **Päätelmät:** (turkoosi: Turku, tumma turkoosi: Lahti, tummansininen: Vantaa)
 - Yli 80% B2B –painotus on tyypillinen ympäri Suomea
 - B2G-painotus on Vantaalla suhteellisen korkea
 - B2B- ja B2C –painotukset täydentävät monilla yrityksillä toisiaan

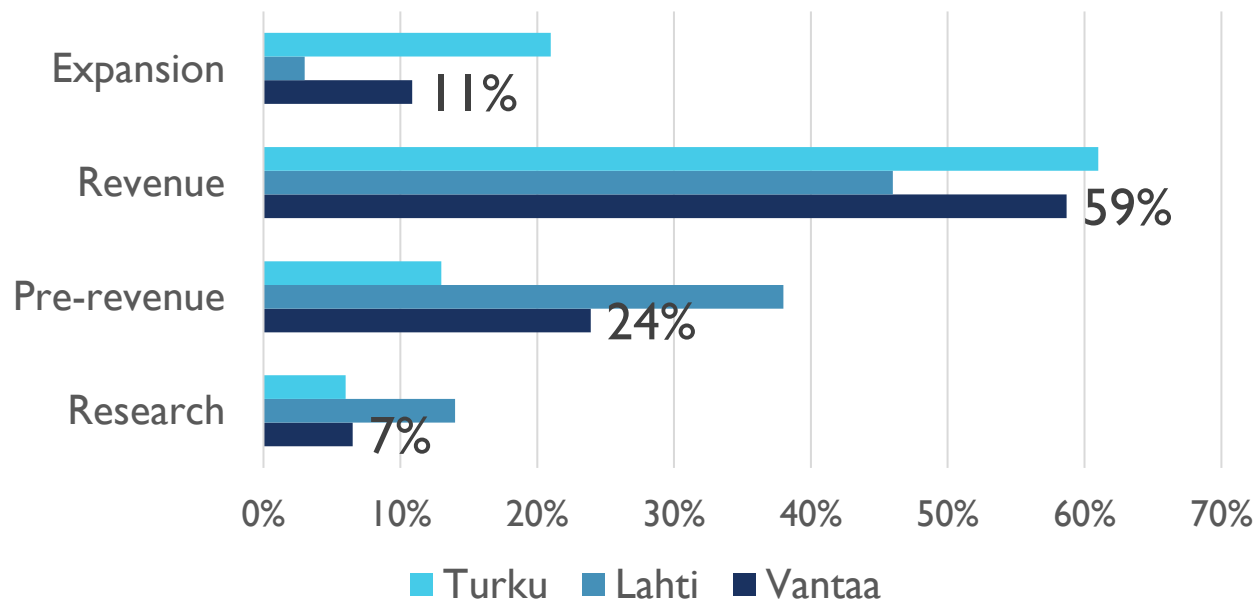


SELVITYKSEN TULOKSET

LIIKETOIMINTA, KASVU
JA RAHOITUS

STARTUP-YRITYSTEN LIIKETOIMINTAVAIHE (Q14) (*)

Business phases from research to expansion



Startup-yritysten liiketoimintavaiheet oman ilmoituksen perusteella: (turkoosi: Turku, tumma turkoosi: Lahti, tummansininen: Vantaa) (n=46)

- 7% research
- 24% pre-revenue
- 59% revenue
- 11% expansion –vaiheessa

Huom! Yrityskaupan tehneet ovat kasvaneet yli/poistuneet startup-määritelmän piiristä.

Päätelmä: Vantaalla on suhteessa enemmän revenue-vaiheen yrityksiä kuin Lahdessa, jossa on suhteessa enemmän research- ja pre-revenue -vaiheen yrityksiä.

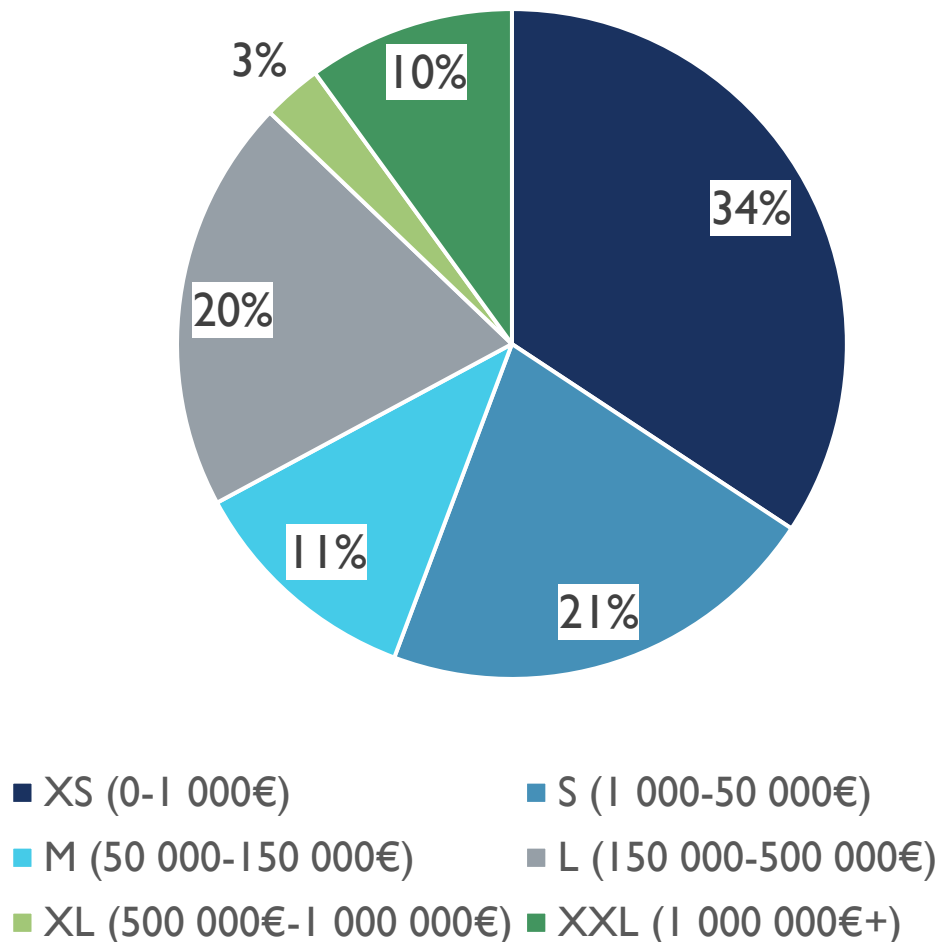
(*) Kategorisointi tehty Business Finlandin käyttämän jaon mukaan

STARTUP-YRITYSTEN KOKOLUOKAT - VANTAA

Päätelmät:

- Jakaumat on tehty vuoden 2023 tilinpäätöstietojen perusteella (ja 2023-2024 perustetut XS-luokassa) (n=46)
- Kolmasosa yrityksistä on pre-revenue –vaiheessa (eli liikevaihto on vielä alle 1000€), reilu puolet ekosysteemin yrityksistä alle 50 000€ vuosiliikevaihdossa
- XXL-kokoluokasta yli kasvaneet siirtyneet scaleupiksi

Size categories of company revenue (2023)



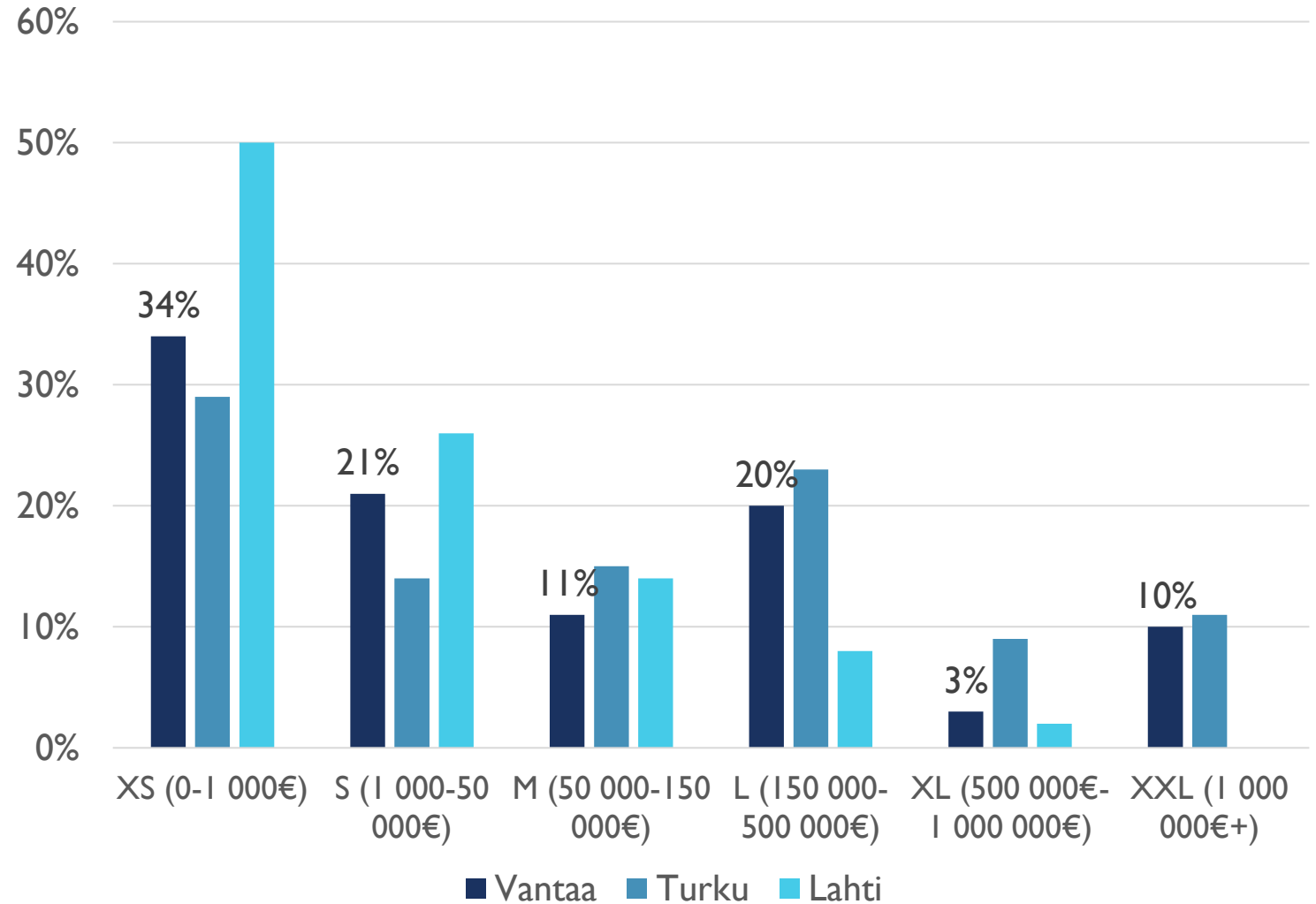
STARTUP-YRITYSTEN KOKOLUOKAT - SUOMI

(turkoosi: Vantaa, tumma turkoosi: Turku, tummansininen: Lahti)

Päätelmä:

- Vantaalla startup-yrityksiä melko tasaisesti eri kokoluokissa (pl. XL-luokka)
- Lahdessa on suhteessa eniten XS-kokoluokan startup-yrityksiä

Size categories between cities (2023)



STARTUP- YRITYSTEN LIIKEVAIHTO JA TYÖLLISYYS

Startup-yritysten liikevaihto ja työllisyys (I/2024)

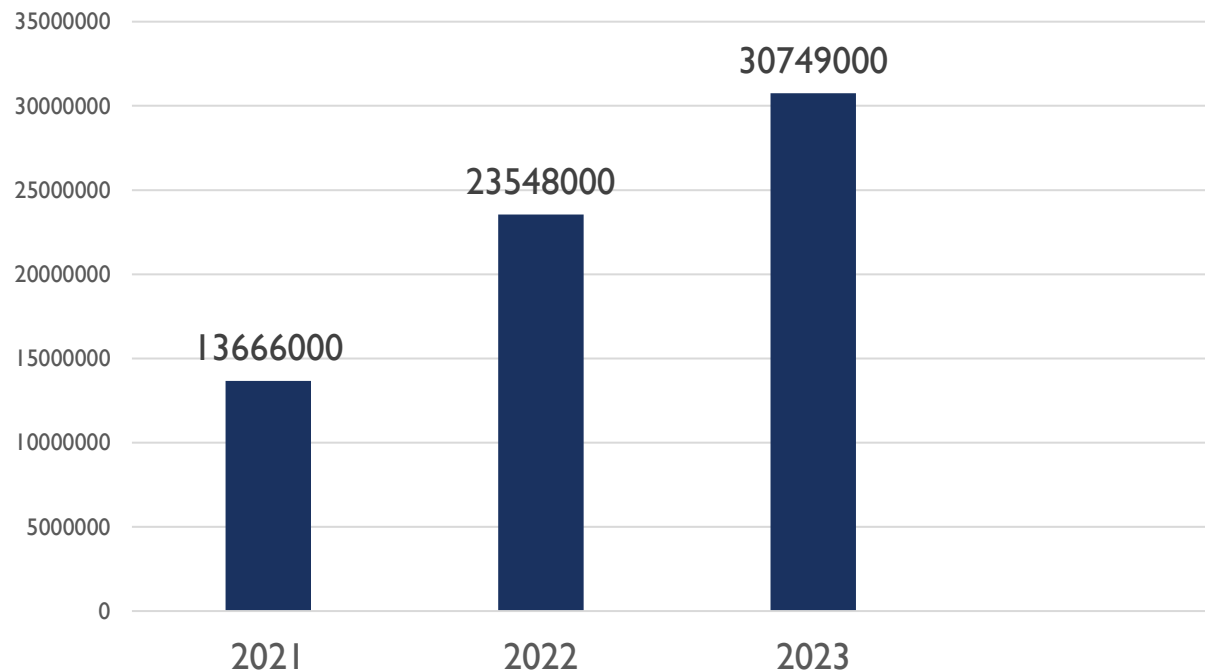
- Startup-yritysten liikevaihto (70 kpl):
30 749 000 €
- Startup-yritysten työllisyys (70 kpl):
277 HTV

Keskimääräinen startup (I/2024)

- **Liikevaihto / työntekijä:** 110 000 € / työntekijä (kaikki yritykset)
- **Liikevaihdollisten startup-yritysten liikevaihdon keskiarvo** ~640 600 € ja mediaani ~144 000e

STARTUP-YRITYSTEN TOTEUTUNUT KASVU

Realized revenue growth (2021-2023)



Päätelmä: Toteutunut liikevaihdon kasvu kahden vuoden yli: +25% lisäys vuodesta 2021 lähtien (n=70)

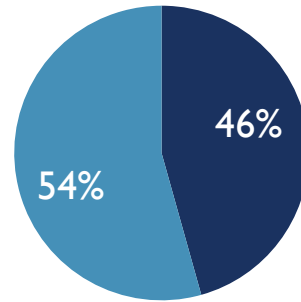
Annual growth rates (2022-2023)

Growth rate per year (2022-2023)	
Negative	37 %
0...10%	12 %
10...20%	5 %
20...40%	9 %
40%->	37 %

Päätelmä: Noin kolmasosalla ollut yli +40% liikevaihdon vuosikasvua, noin kolmasosalla negatiivista kasvua

KASVUHAKUINEN VAI EI? (Q10) – VANTAA

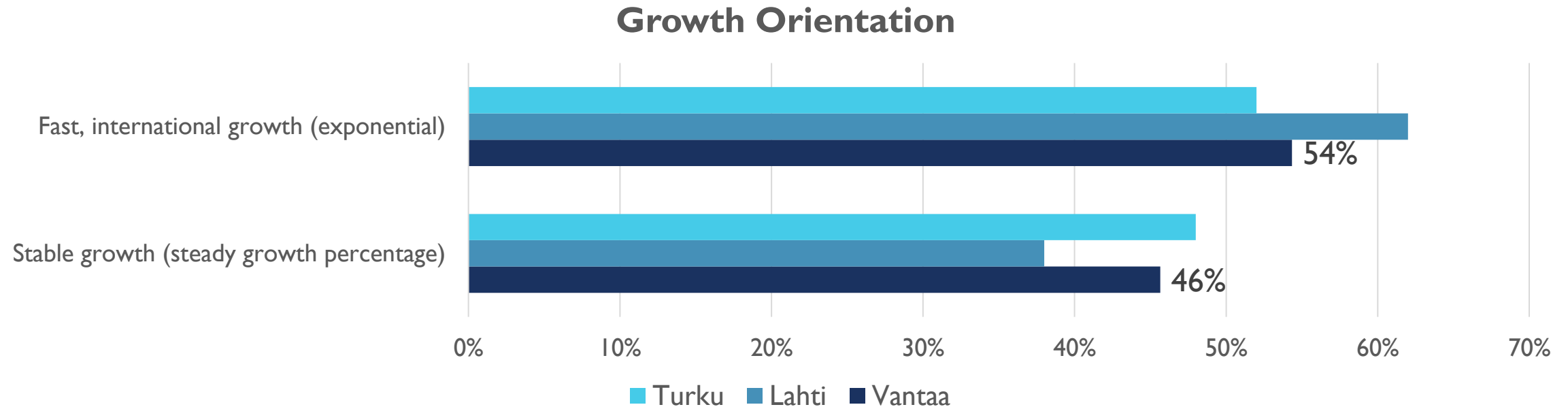
Growth Orientation



- Stable growth (steady growth percentage)
- Fast, international growth (exponential)

- **Noin 54% hakee nopeaa kansainvälistä kasvua, noin 46% vakaata kasvua** (tai on muodostamassa uusia kasvutavoitteita) (n=46)
- Ilman kasvutavoitetta olevat yritykset eivät pääsääntöisesti kuulu lopulliseen tulosjoukkoon startup-määritelmän mukaisesti (Suomen kaikista Pk-yrityksistä voimakkaasti kasvuhakuisia on keskimäärin alle 10%(!), lähde TEM (2023))
- Startup-yrityksillä kasvuhakuisuus on yleensä mahdollisimman voimakasta

KASVUHAKUINEN VAI EI? (Q10) – SUOMI



(turkoosi: Turku, tumma turkoosi: Lahti, tummansininen: Vantaa) (n=46)

- Eri kaupunkien startup-populaatiot ovat vertailukelpoisia:
 - Vantaalla nopea kasvuhakuisuus ilmenee vastauksissa enemmän kuin Turussa (+2%-yks.) ja jonkin verran vähemmän kuin Lahdessa (-8%-yks.)

STARTUP-YRITYSTEN KASVUNÄKYMÄT POSITIIVISET (Q12-Q14)



- Kasvuennuste, kaikki alat (2023 -> 2024): (n=46)
 - **Liikevaihdon ennuste: +15,4%**
 - *yht. noin 4 740 000€ lisää liikevaihtoa*
 - **Työllisyyden ennuste: +14,8%**
 - *yht. noin 41 uutta työntekijää*
- Merkittävästi suurempi kasvupotentiaali
 - Sarjayrittäjät (vs. uusyrittäjät)
- Jonkin verran korkeampi kasvupotentiaali
 - Ohjelmistoliiketoiminta

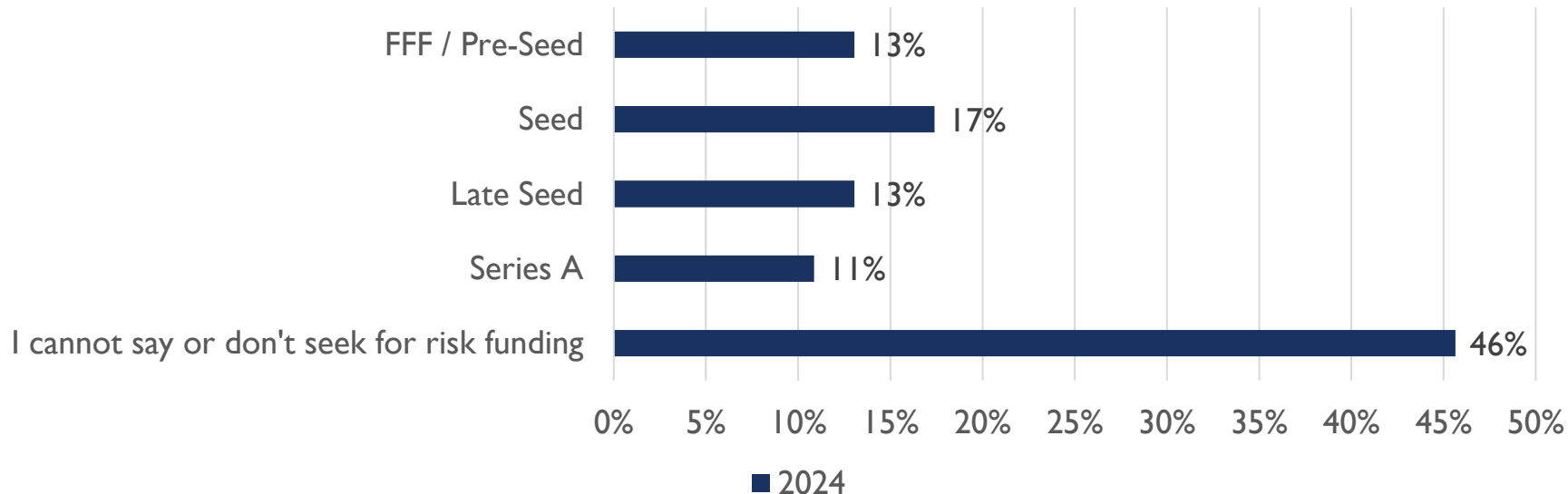
STARTUP-YRITYSTEN RAHOITUSVAIHE – VANTAA (Q19) (*)

Startup-yritysten rahoitusvaiheet oman ilmoituksen perusteella: (n=46)

- 13% Pre-Seed-, 17% Seed-, 13% Late Seed- ja 11% Series A –vaiheessa
- 46% yrityksistä ei osaa sanoa tai ei tällä hetkellä hae ulkopuolista rahoitusta

Päätelmä: Vantaan startup-ekosysteemissä melko tasaisesti eri rahoituskierroksia hakevia startup-yrityksiä

Funding rounds starting next 2024-2025



(*) Lisätiedot rahoitusvaiheiden määrittelystä, erityisesti Pre-Seed ja Seed -ero: <https://www.brex.com/blog/pre-seed-vs-seed-funding-round-what-is-the-difference/>

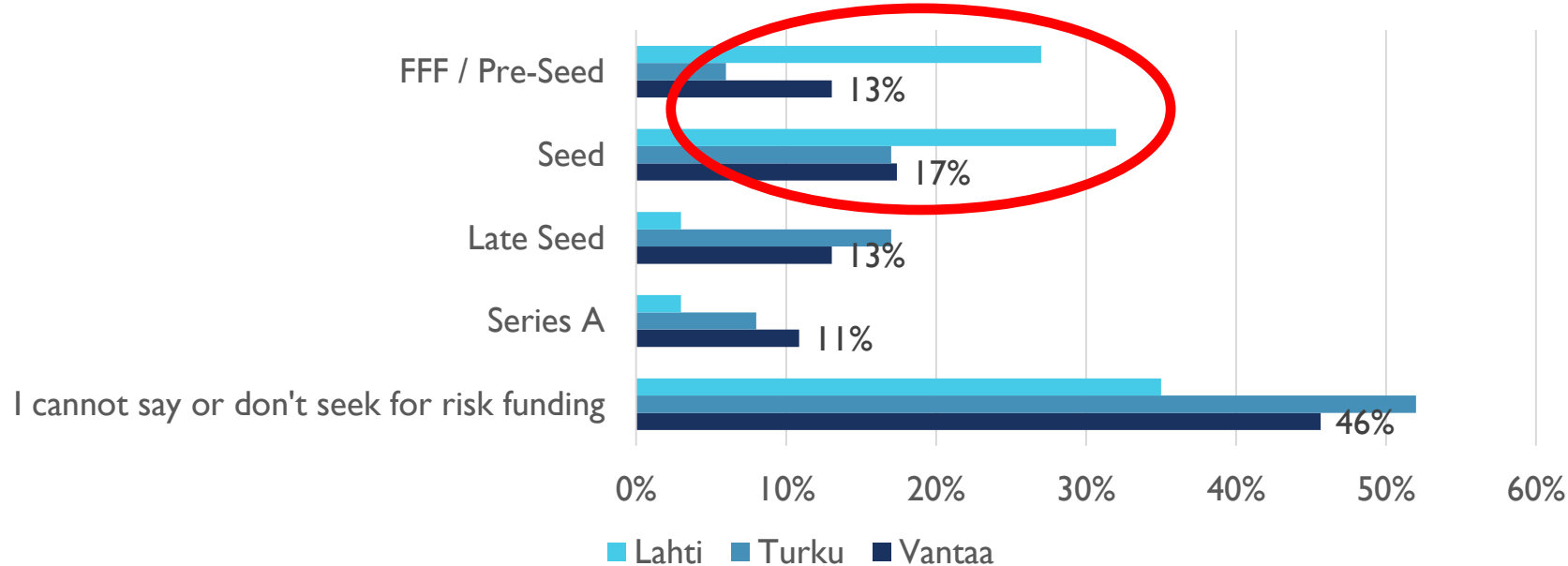
STARTUP-YRITYSTEN RAHOITUSVAIHE – SUOMI (Q19) (*)

Startup-yritysten rahoitusvaiheet oman ilmoituksen perusteella:

(turkoosi: Lahti, tumma turkoosi: Turku, tummansininen: Vantaa)

Päätelmä: Vantaalla suhteessa melko paljon Pre-Seed- ja Seed -rahoituskierroksen tarvetta, Turussa vähiten rahoitustarvetta.

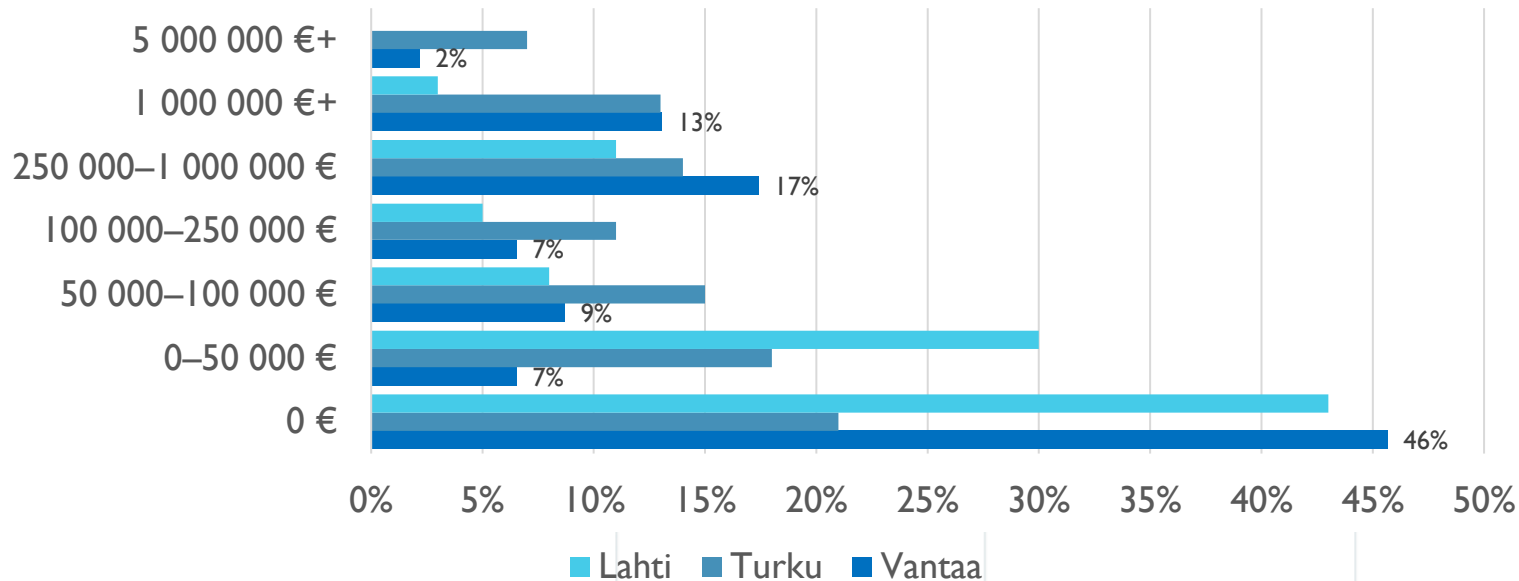
Funding rounds starting next 2024-2025



(*) Lisätiedot rahoitusvaiheiden määrittelystä, erityisesti Pre-Seed ja Seed -ero: <https://www.brex.com/blog/pre-seed-vs-seed-funding-round-what-is-the-difference/>

STARTUP-YRITYSTEN KUMULOITUNUT PÄÄOMARAHOITUS (Q20)

Accumulated Risk Funding



Vantaalla riskirahoitusta keräämättömien yritysten suhteellinen osuus on korostunut (paljon uusia syntyneitä startup-yrityksiä).

Vantaalla vähintään 15 kpl startupeista rahoituskierrös auki vuonna 2024

- **Yhteenveto:** (turkoosi: Lahti, tumma turkoosi: Turku, tummansininen: Vantaa) (n=46)
 - 46% yrityksistä ei ole vielä kerännyt riskirahoitusta ja 7% on aloittanut osuudella 0-50 000€, yht. n. 50 % on kerännyt alle 50 000€ rahoitusta.
 - Rahoitusta enemmän hankkineiden osuudet jakautuvat seuraavasti vastanneiden osalta: 9% 50 000-100 000€, 7% 100 000-250 000€, 17% 250 000-1 000 000€, 13% 1 000 000€+



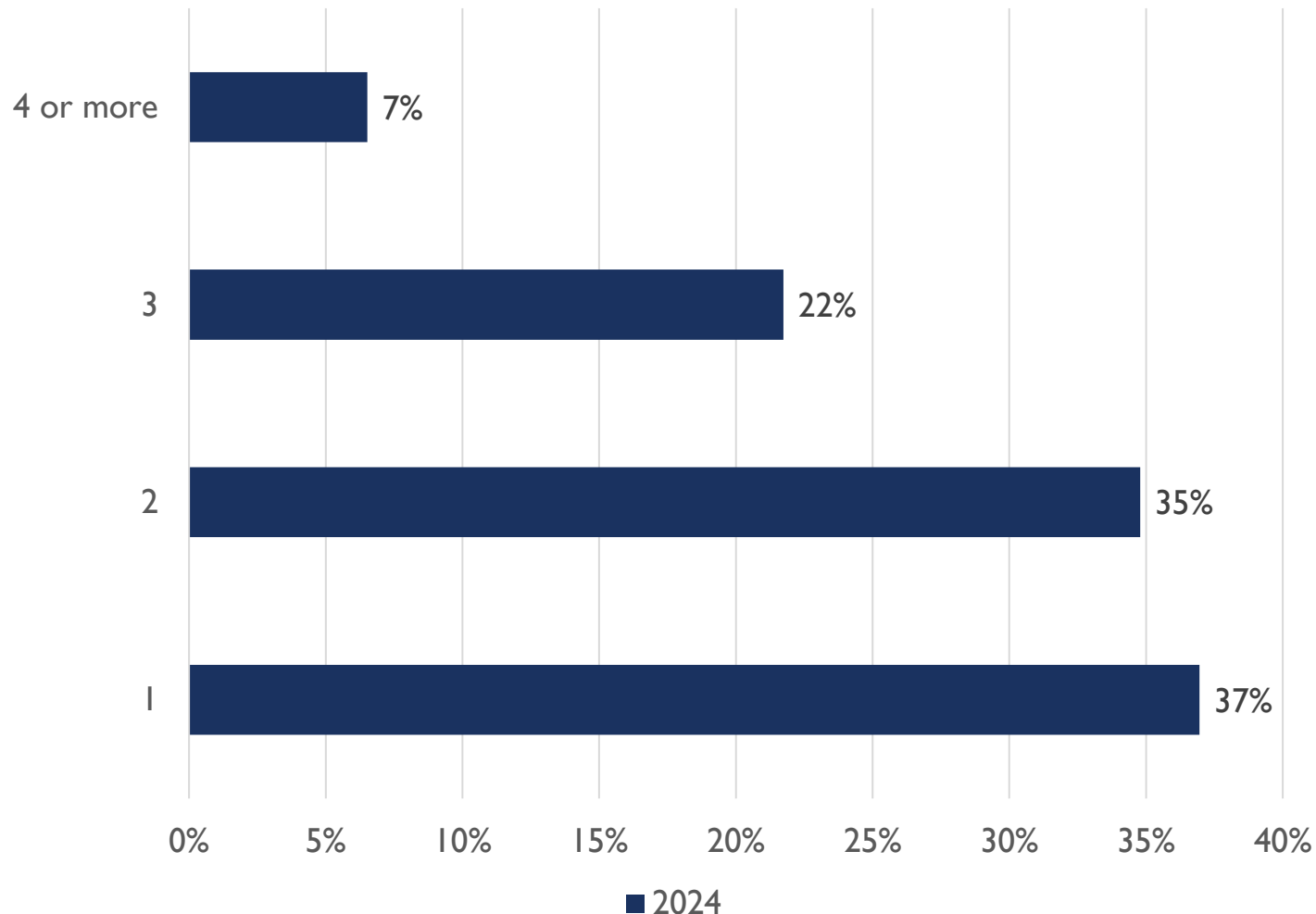
SELVITYKSEN TULOKSET

TAUSTAMUUTTUJAT JA
KEHITYSPOTENTIALI

PERUSTAJAOSAKKAITA MUKANA (Q7) – VANTAA

- **Päätelmä:** Yksinyrittäjäys ja kahden hengen perustajatiimien osuus on korostunut (n=46)
 - Ekosysteemien kyky auttaa tiimien rakentamisessa näkyy erityisesti startup-yritysten käynnistysvaiheessa.
 - Tiimien perustajaosakkaiden suhdetta menestykseen tutkitaan erityisesti pidemmissä aikasarjoissa.

Founding partners in startup teams

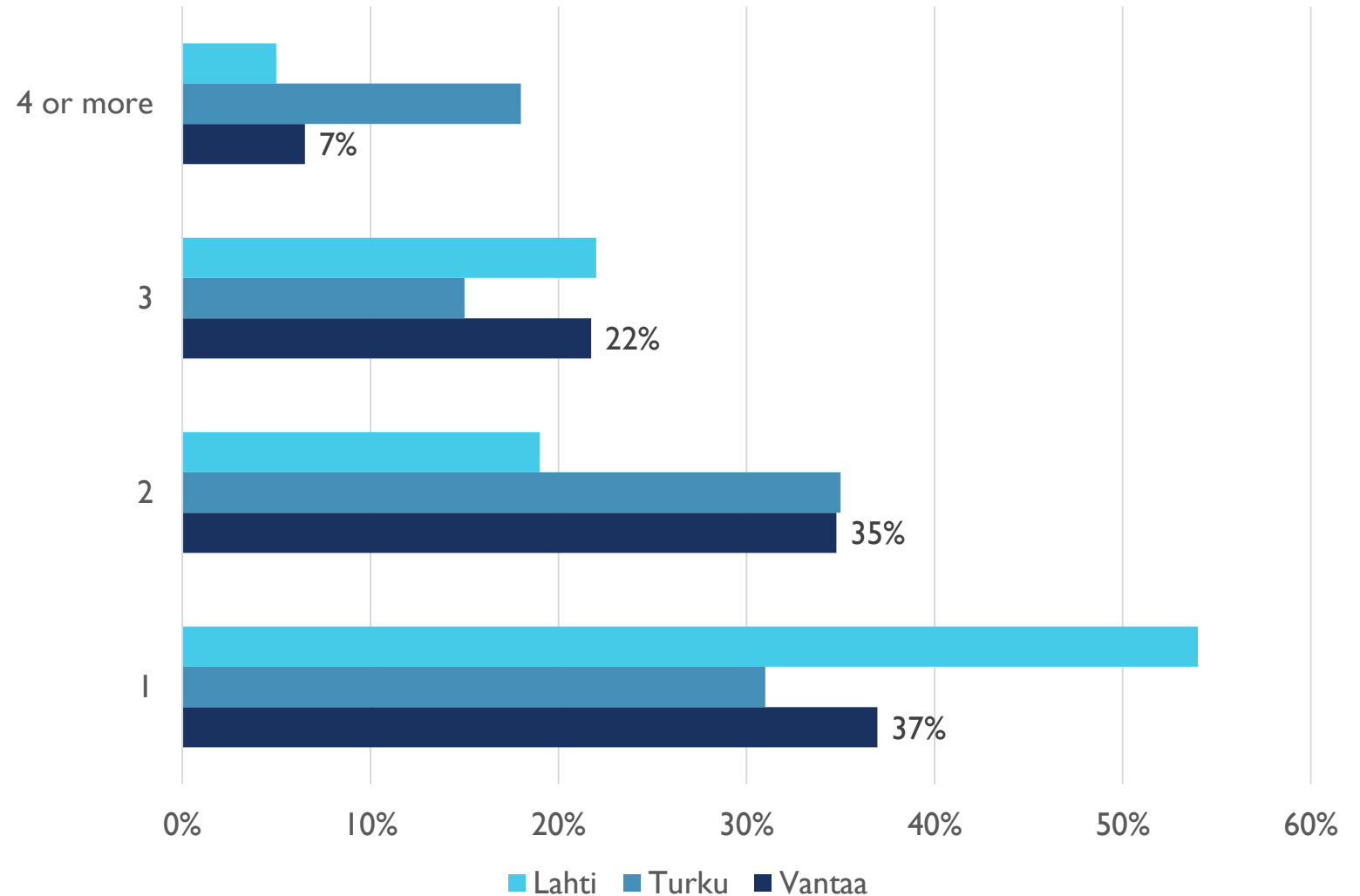


PERUSTAJAOSAKKAITA MUKANA (Q7) – SUOMI

(turkoosi: Lahti, tumma turkoosi:
Turku, tummansininen: Vantaa)

- **Päätelmä:** Kahden hengen perustajaosakkaat korostuvat Vantaalla ja Turussa, Lahdessa eniten suhteessa yksinyrittäjiä.
- Vähintään 2-3 yrittäjän tiimit ovat yleensä suositeltavia riittävän monipuolisen osaamisen ja taustojen varmistamiseksi.

Founding partners in startup teams



PERUSTAJIEN/YRITYSTEN TAUSTAMUUTTUIJA (Q2, Q3, Q8) (N=46)

Yrityksissä on ollut perustajana vähintään yksi henkilö joka on:

- ei ole perustanut yrityksiä aiemmin (uusyrittäjä), 41% yrityksistä
- perustanut yrityksiä aiemmin (sarjayrittäjä), 74% yrityksistä

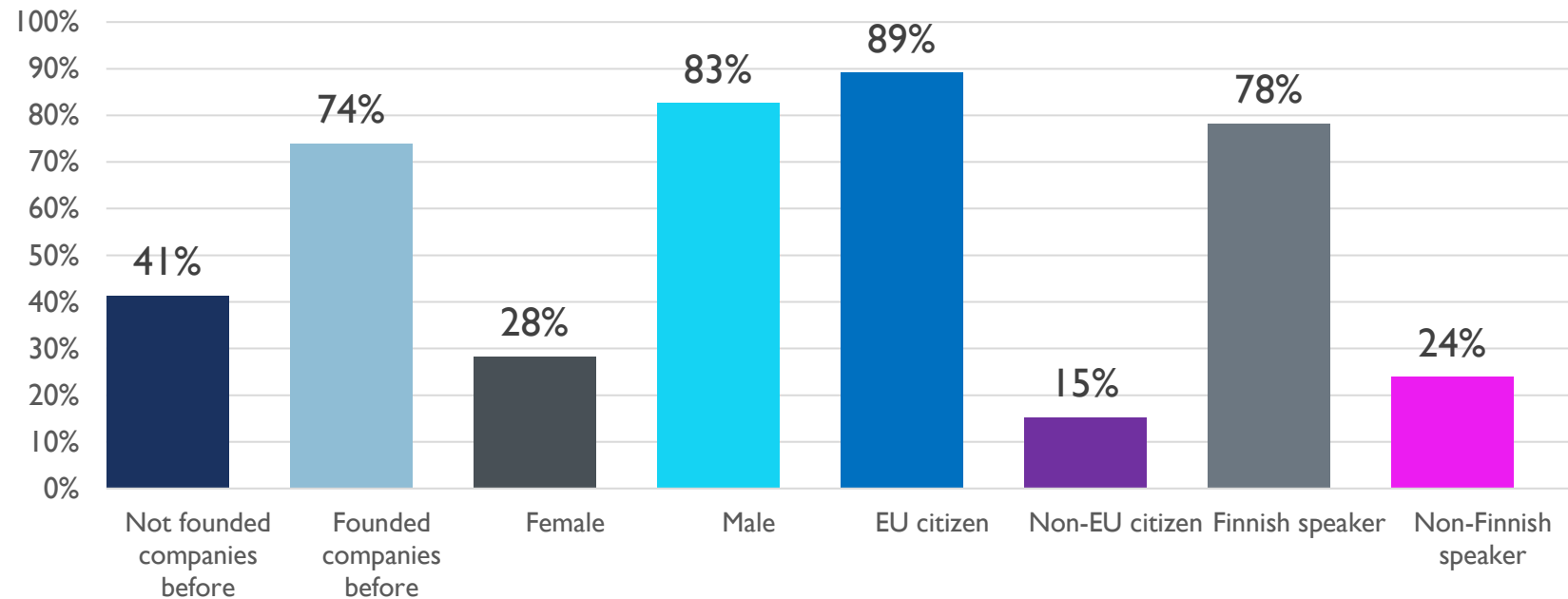
- naispuolisia, 28%
- miespuolisia, 89%

- ei-EU –kansalaisia, 15%
- ei-suomenkielisiä, 24%

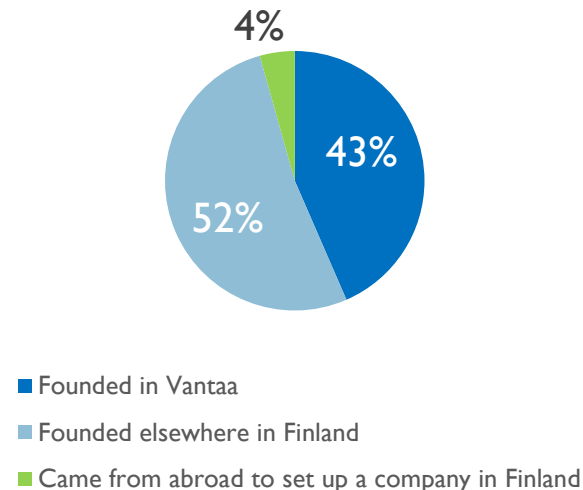
Yritys on taustaltaan:

- perustettu muualla Suomessa, 43%
- tullut ulkomailta, ~4+%
- pääasiallisena työkielenä englanti, 50%
- pääasiallisena työkielenä suomi, 50%

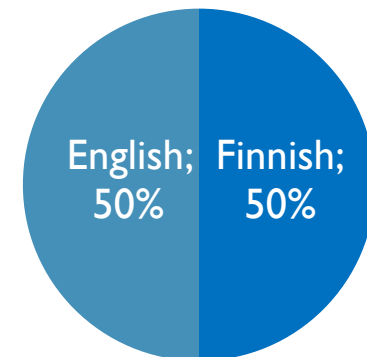
Company founders at the time of establishment by company-level



Where the company was established

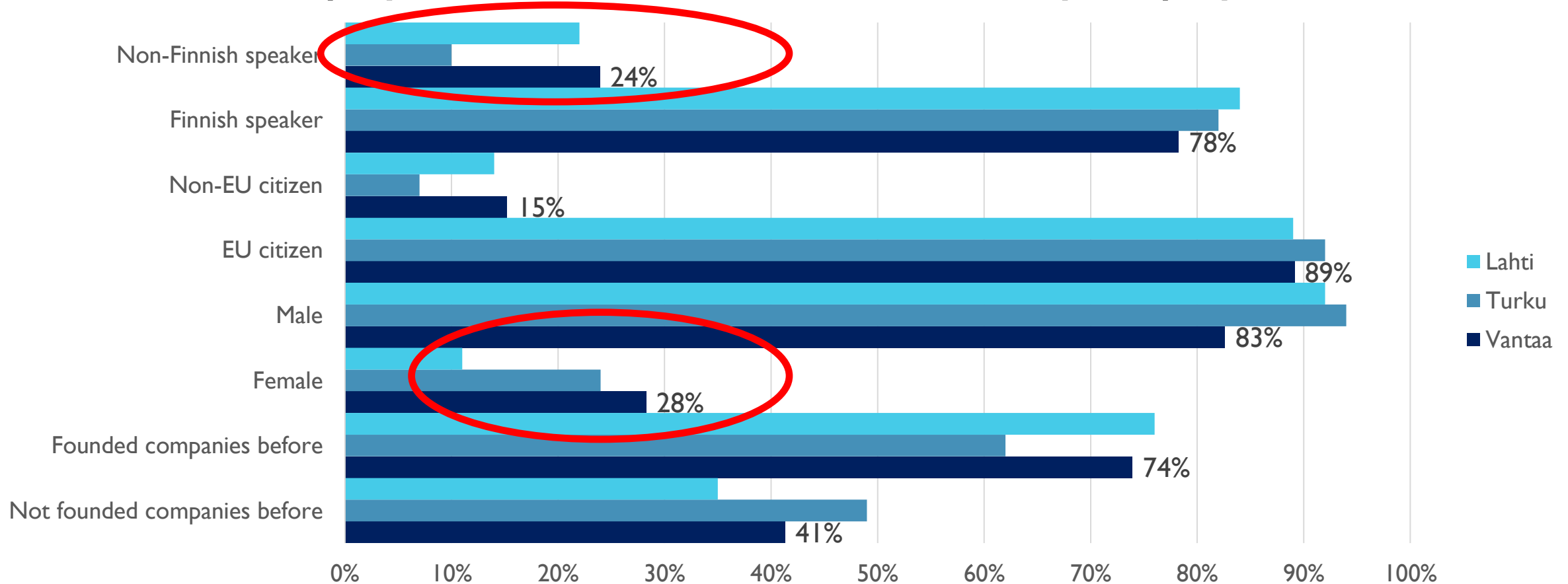


Main working language



PERUSTAJIEN/YRITYSTEN TAUSTAMUUTTUIJA (Q2, Q3, Q8) – SUOMI

Company founders at the time of establishment by company-level



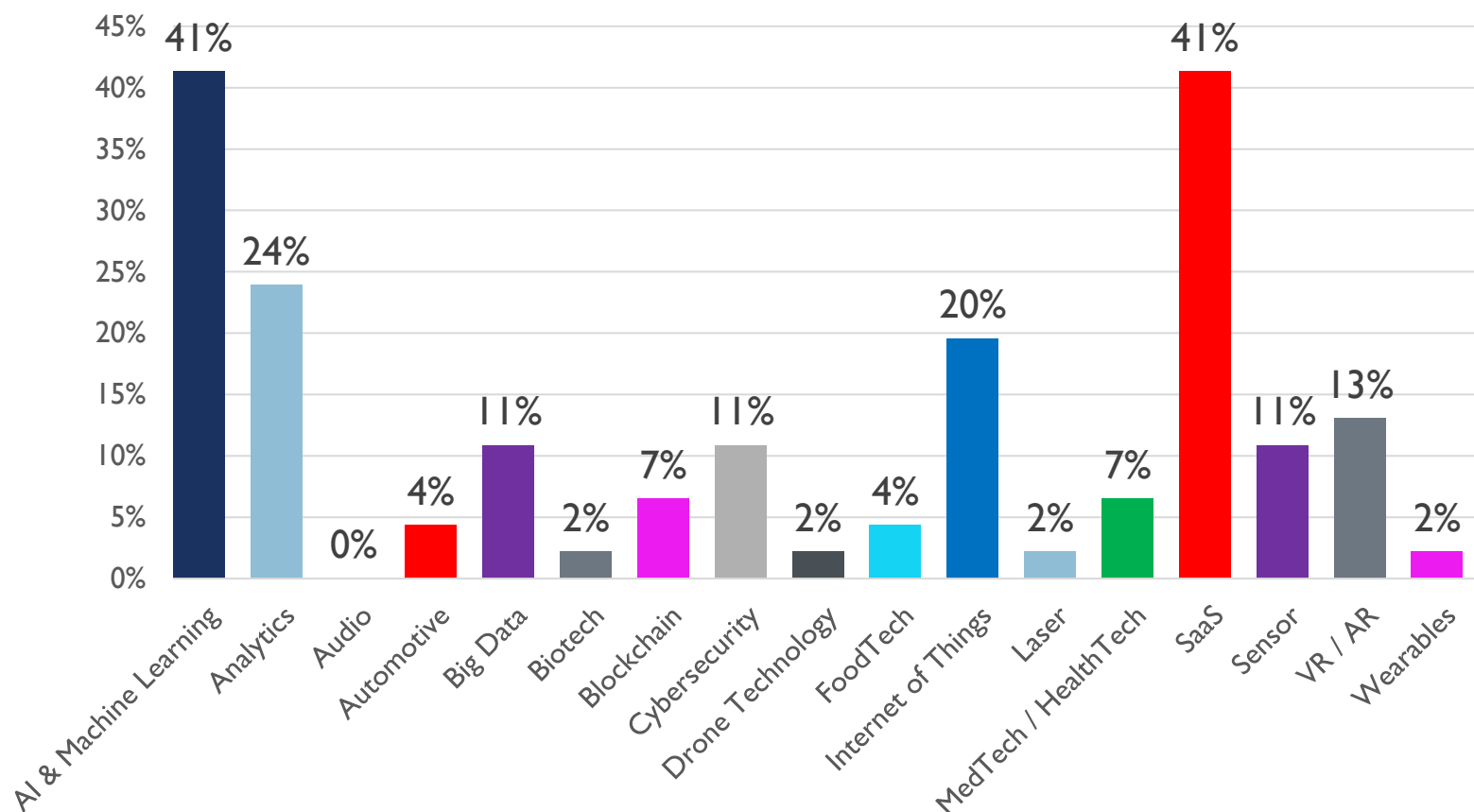
TEKNOLOGIAT JA HILJAISET SIGNAALIT (Q5)

Teknologiat ja hiljaiset signaalit kuvaavat startup-yritysten teknologiakehitystä ja mahdollisia trendejä.

Päätelmät:

- SaaS, AI & Machine Learning ja analytiikka ovat Vantaalla selkeästi temaattisesti korostuneet.
- Jakauma on samassa linjassa suomalaisen startup-profiilin kanssa.

Most commonly used technologies by startups



TOP 3-teknologiat (2024)

- 1) SaaS 41%
- 2) AI & Machine Learning 41%
- 3) Analytics 24%

Muita merkittäviä / hiljaisia signaaleja

- VR / AR, IoT, Big Data, Cybersecurity, Sensor, Blockchain, MedTech/HealthTech
- Muut sisältävät tasaista jakaumaa eri osa-alueisiin (<=6%)



SELVITYKSEN TULOKSET

KANSAINVÄLISTYMISEN
KOHDEMAAT

STARTUP-YRITYSTEN KANSAINVÄLISTYMISEN KOHDEMAAT (Q15)

Yritys voi voinut valita useita kohtemaita.

Päätelmät: Ruotsi, Norja ja/tai Tanska ja Saksa ovat suosikkikohteita Vantaalla.

Startup-yrityksistä valtaosa eli noin 90% aloittaa kotimarkkinoilta. Käänteisesti osa yrityksistä tähtää alusta asti liiketoiminnassaan vain kansainvälisille markkinoille.

TOP 4: Kansainvälistymisen kohtemaat (2024)

Ruotsi 57% (Turku 55%, Lahti 57%)

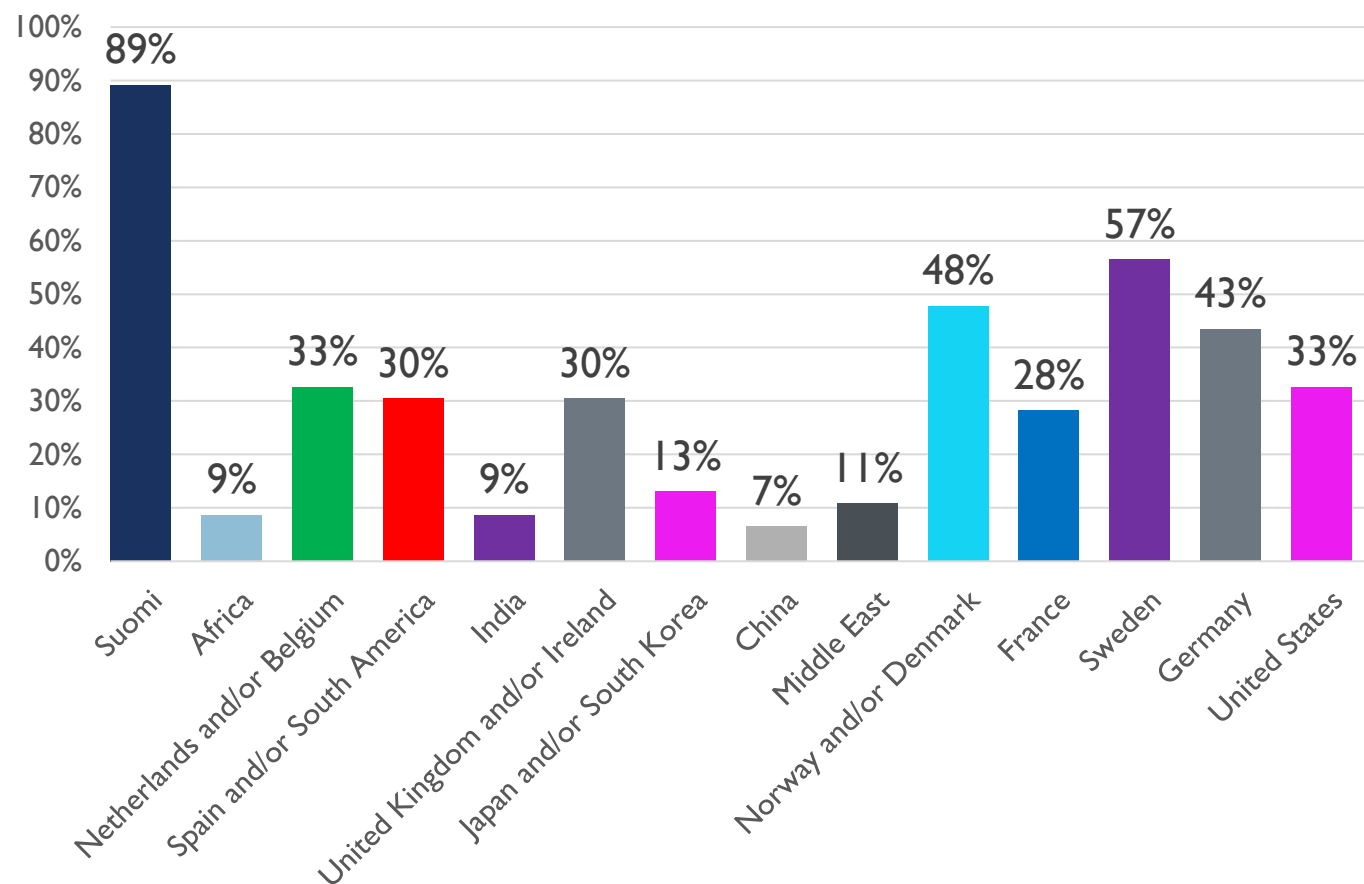
Norja ja/tai Tanska 48% (Turku 48%, Lahti 59%)

Saksa 43% (Turku 46%, Lahti 62%)

USA 33% (Turku 48%, Lahti 54%)

Muita merkittäviä: Alankomaat ja/tai Belgia, UK ja/tai Irlanti, Espanja ja/tai Etelä-Amerikka, Ranska

Target countries for internationalization





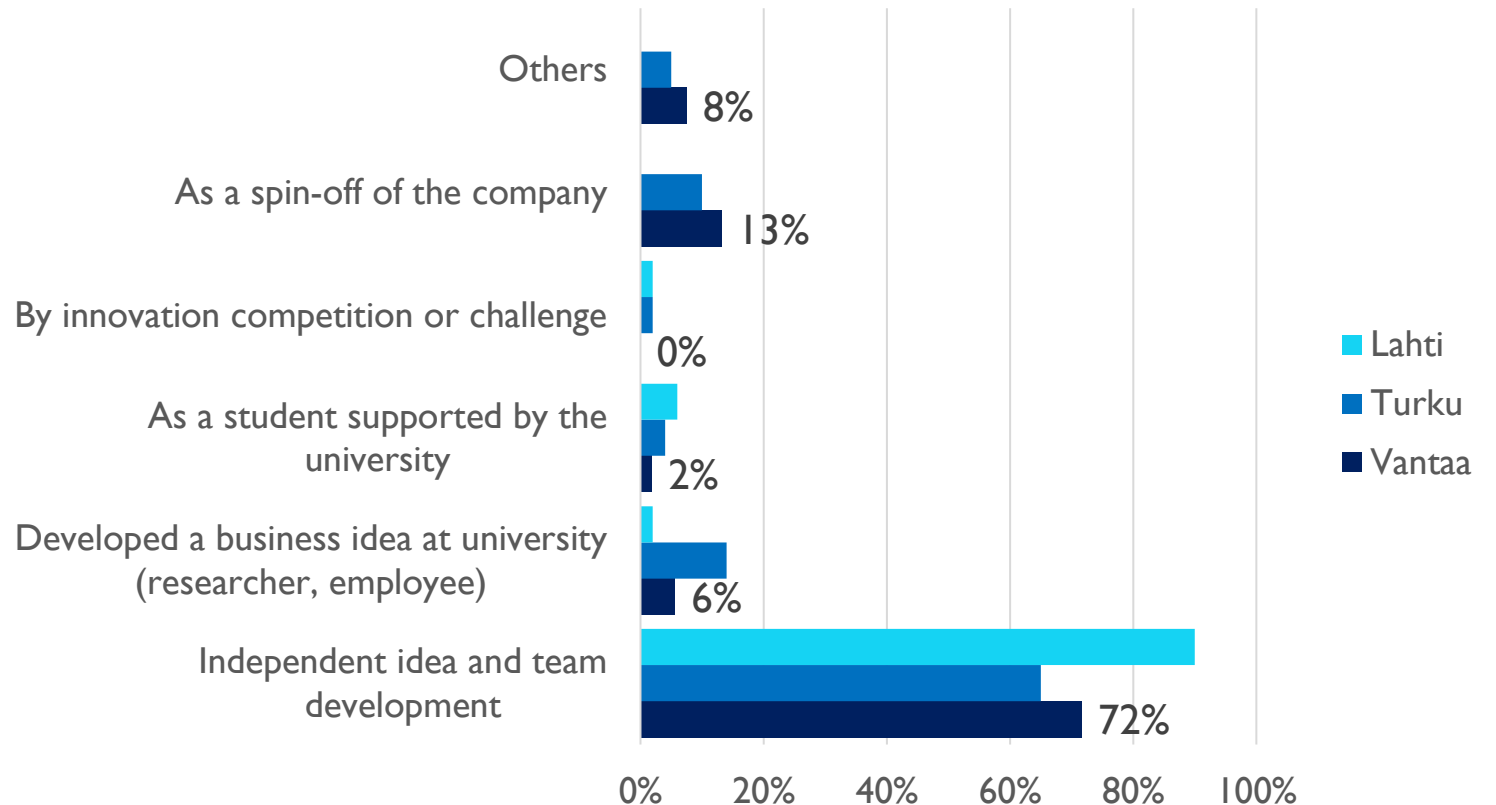
SELVITYKSEN TULOKSET

TOIMINTAYMPÄRISTÖ

MISTÄ STARTUP-YRITYKSET OVAT LÄHTÖISIN? (Q2I)

Where did the startup company's business or team originate or develop?

- **Yhteenveto:** Eniten yrityksiä syntyy itsenäisestä idean ja tiimin kehittämisestä (~72%).
- **Päätelmä:**
 - **Yritysten spinoff-yritykset** ovat toiseksi tärkein yrityksen syntymätausta (~13%), mikä on suhteessa enemmän kuin vertailukaupungeissa.
 - Yritysten spinoff-yritykset voivat olla merkittävä lisäpotentiaali saada kovatasoisia ideoita ja osaajia tekemään startup-liiketoimintaa.



OLETKO OSALLISTUNUT FYYSISEN HUBIN, CO-WORKING -TILAN TAI STARTUP-ESIHAUTOMON, -HAUTOMON TAI -KIIHDYTTÄMÖN TOIMINTAAN? (Q22)

- **Päätelmä:** Tilastollisten aineistojen perusteella osallistuminen korreloi nopeammin kasvavan liikevaihdon kasvun kanssa. Vaikutuksen kausaalisuuden tutkimus jatkuu (palveluiden vaikuttavuus vs. valikoituminen vs. otoksen edustavuus).
- **Vantaa:**
 - Scaling School, mentorointi
 - Startup Runway
 - Sisu Factory
- **PK-seutu:**
 - Maria01, Suomen Startup-yhteisö
 - VTT Launchpad
 - Helsinki Urban Tech Accelerator
 - Helsinki Education Hub, xEdu, NextEdu
 - Health Incubator Helsinki
 - Helsinki Games Factory
 - Helsinki Metropolia XRCenter
 - Aalto Startup Center, Innoduel
 - Kiuas Accelerator
 - Metropolia Turbiini

OLETKO OSALLISTUNUT FYYSISEN HUBIN, CO-WORKING -TILAN TAI STARTUP-ESIHAUTOMON, -HAUTOMON TAI -KIIHDYTTÄMÖN TOIMINTAAN? (Q22)

■ **Muu Suomi**

- Nordic Startup School
- KasvuOpen
- Saimaa Startup

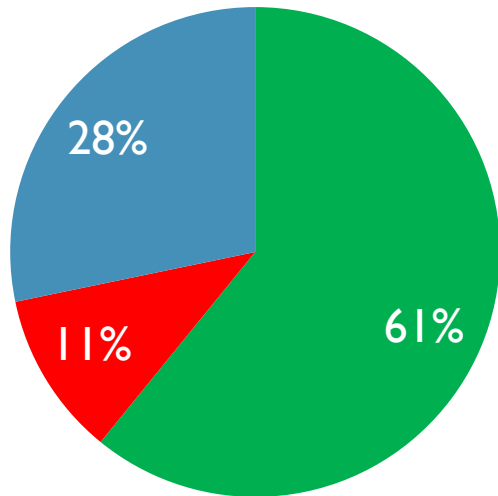
■ **Maailma:**

- Baltic Impact Accelerator
- Capital Factory (Austin, TX)
- Hal Labs, Google
- Impact Edtech (EU-rahoitteinen, Espanjasta hallinnoitu)
- Nestholma (SWE)
- Next in Mind Incubator (SWE)
- Tech Nordic Advocates Female founder international mentoring programme

VANTAA

– SEUDUN PITOVOIMA STARTUPIEN NÄKÖKULMASTA (Q23, Q24)

The Retention Power for startup companies



■ No plans for relocation ■ Plans to relocate ■ I cannot say

■ Yhteenveto:

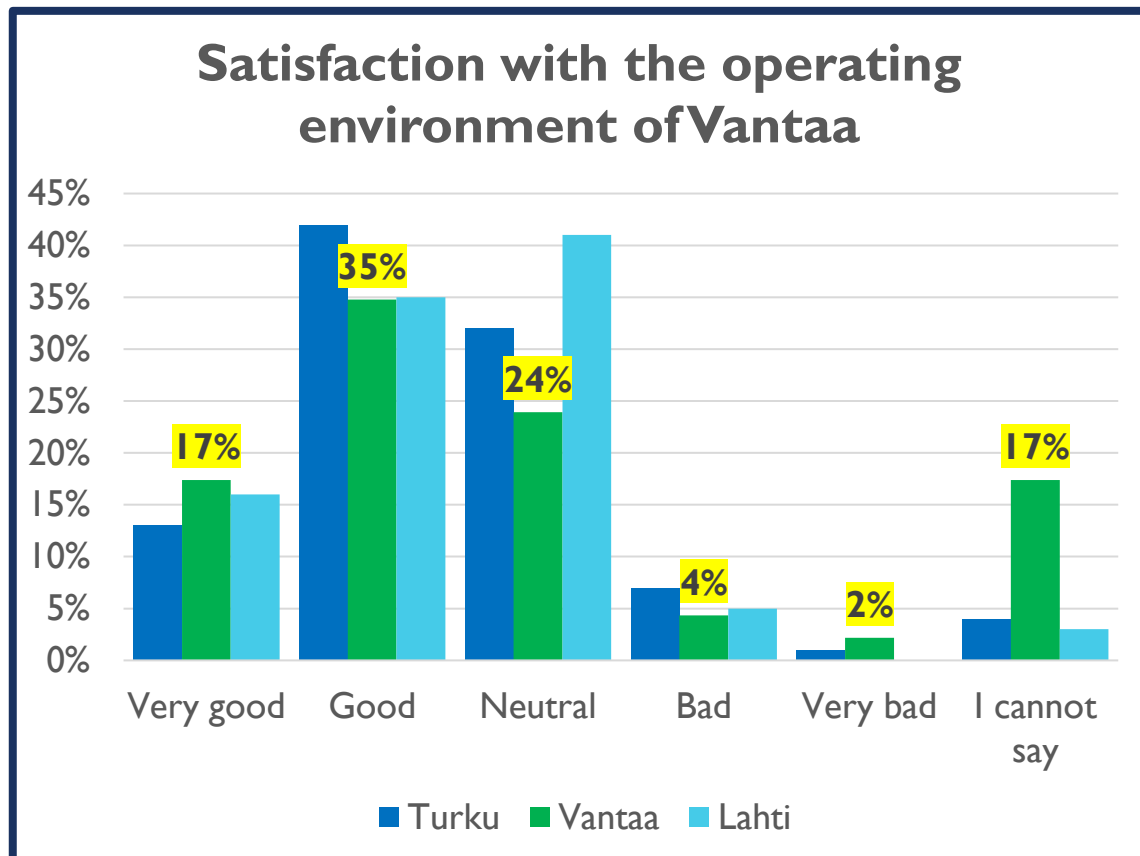
- 61% kertoo, että ei suunnittele poismuuttoa
- 11% kertoo suunnittelevansa poismuuttoa
- Noin 28% ei osaa sanoa

■ Päätelmät:

- **Tilastollinen vertailu:** Pitovoima Turussa (77%); Tampereella (80%) ja Lahdessa (62%)
- **Toteutunut:**
 - Seudun pitovoima auttaa pitämään startup-yritykset Vantaalla, selvityksen puitteissa tuli esiin lievää poismuuttohalukkuutta; syyt yleensä henkilökohtaiset tai Helsingin vetovoimaan liittyvät.

VANTAA

– TOIMINTAYMPÄRISTÖN ARVIOINTI (Q25)



■ Taustatiedot:

- **Kysymys:** ”Miten arvioitte Vantaan kaupunkia startup-yrityksenne toimintaympäristönä? / How do you evaluate the city of Vantaa as an operating environment for your startup?”
- **Vastausvaihtoehdot:** Erittäin hyvä, hyvä, neutraali, huono, erittäin huono, EOS

■ Yhteenveto: (n=46)

- Startupien Vantaan toimintaympäristö sai hyvät palautteet: **17% antoi erittäin hyvän ja 35% hyvän arvion.**
- Kaupunkivertailussa Vantaalla suhteessa eniten en osaa sanoa –vastauksia.

■ Päätelmät:

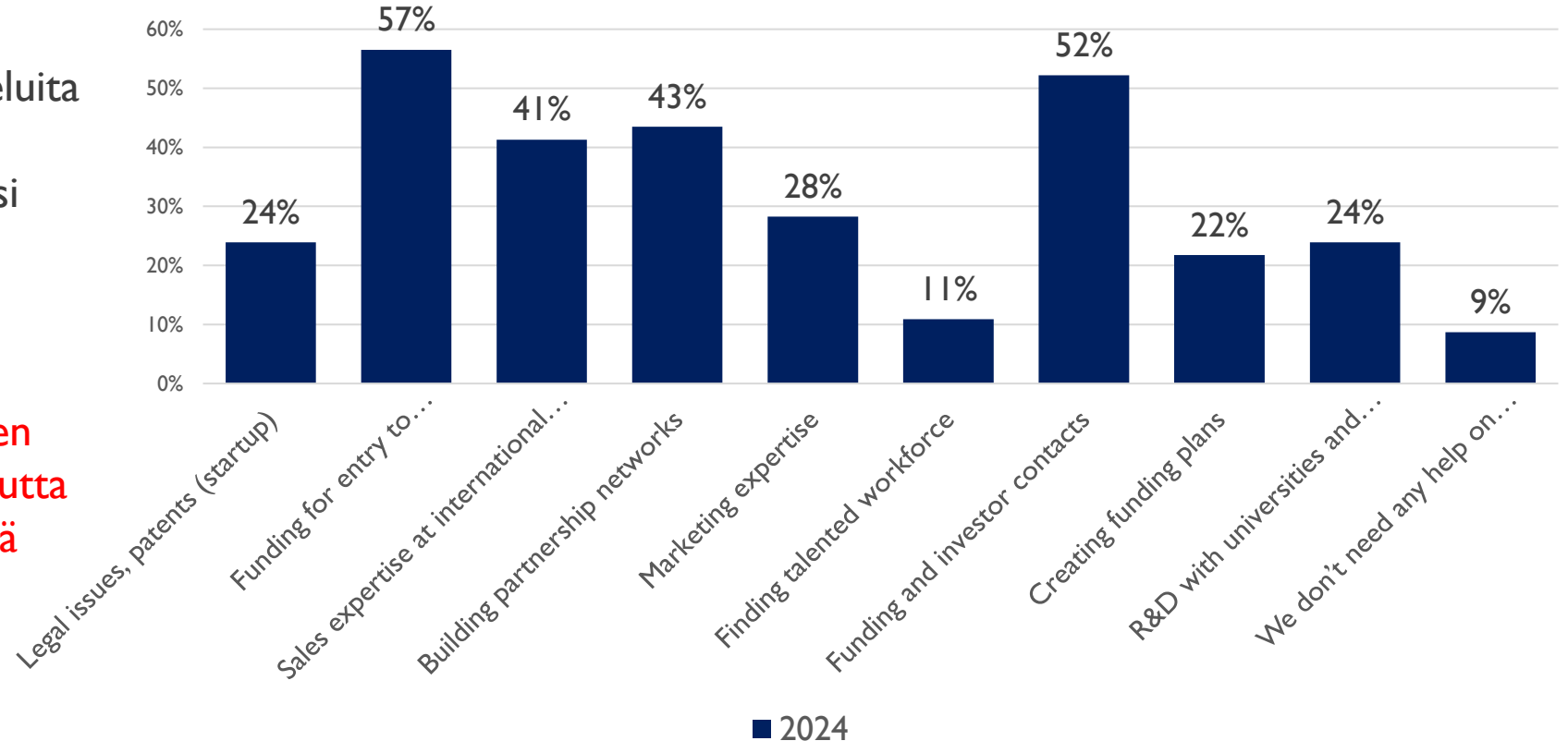
- **Vantaan toimintaympäristön keskiarvoinen arvosana on positiivinen**
- NPS-indeksiksi voidaan muodostaa +46 -> toimintaympäristö hyvällä tasolla

KYSYNTÄ: MITÄ APUA JA PALVELUITA TARVITAAN? (Q16) – VANTAA

Yhteenveto: Eniten apua ja palveluita tarvitaan kansainvälisen markkinoillemenon rahoittamiseksi (57%) ja rahoittajien ja sijoittajien kontaktoimiseksi (52%).

Päätelmät: Rahoituksen tarpeiden korostuminen kuvaa kasvuhakuisuutta ja startup-rahoituksen lisääntyntä kilpailutilannetta.

What help and services are needed? (Choose preferably max. 3)



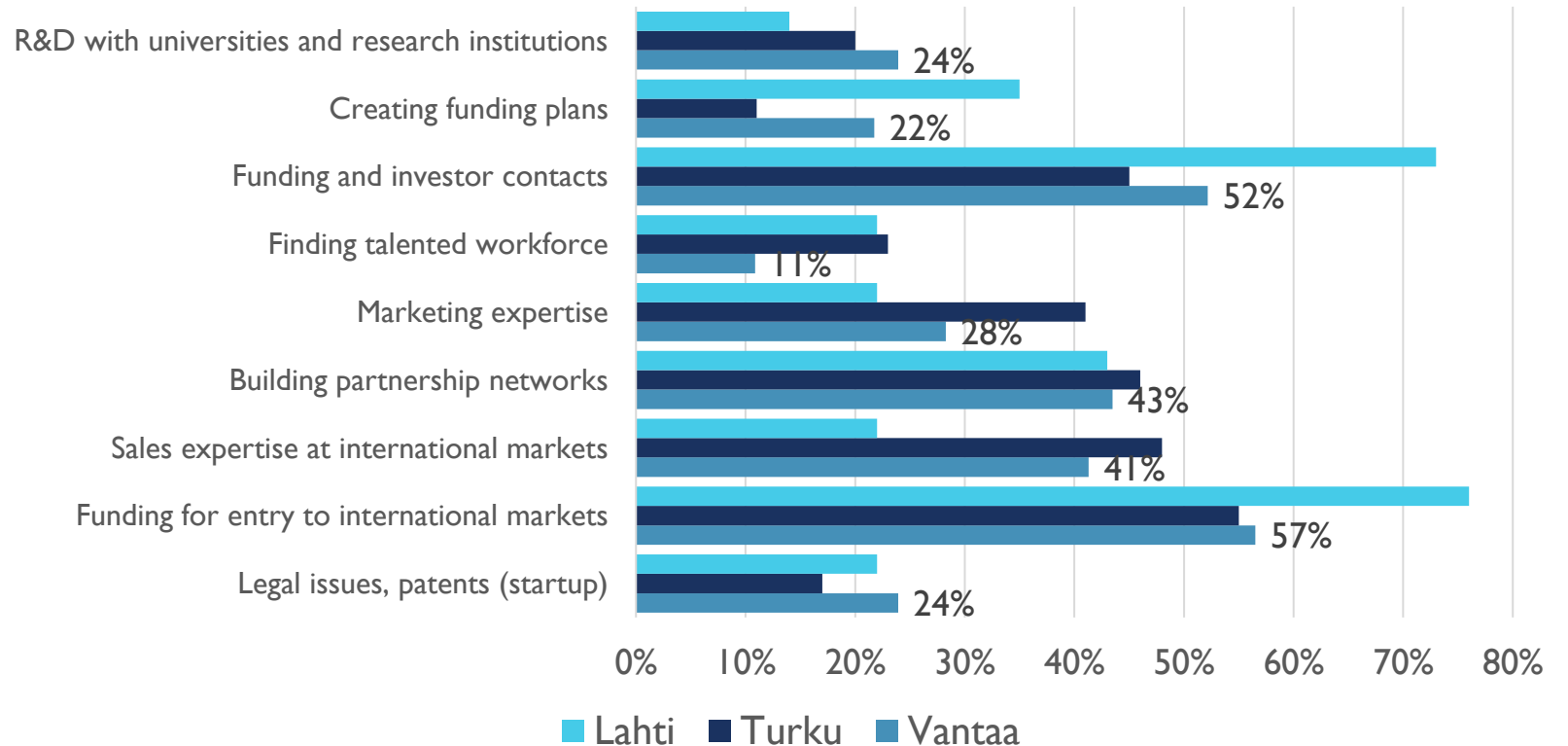
KYSYNTÄ: MITÄ APUA JA PALVELUITA TARVITAAN? (Q16) – SUOMI

(turkoosi: Lahti, tummansininen: Turku,
tumma turkoosi: Vantaa)

Yhteenveto: Rahoittajien ja sijoittajien kontaktointitarpeet ovat suhteellisesti korostuneita Vantaalla ja Lahdessa.

Päätelmät: Kumppaniverkostojen rakentaminen ja kansainvälinen myyntiosaaminen korostuvat kypsemmässä vaiheessa olevilla yrityksillä.

What help and services are needed? (Choose preferably max. 3)





KIITOS!

LISÄTIEDOT:

TOMMI UITTI

TOMMI.UITTI@TUNI.FI

LIITE I: AKTIIVISTEN STARTUP-YRITYSTEN NIMILISTA

2 Kind Minds Oy
3DBear Oy
AI IO Oy
Animaatio Agentuuri Suomi Oy/Animation Agency Finland Ltd
Annie Advisor Oy
Aufwin Defence Systems Oy
Bcaster Oy
BioCode Oy
Bitfall Oy
Bluet Oy Ltd
Carbonaide Oy
CareUs Oy
Cauco Oy
Codemenders Oy
DataCrunch Oy
DieNo Games Oy
Digi Energia Oy
Disior Oy

DIW Game Studio Oy
Edulyzer Oy
Enexus Oy/Fetch
ExecutESG Oy
Finnapps Oy/Foozu.io
Finnluxury Oy/Tritium Automotive
FitFame Technologies Oy
Fun Academy Oy
flyAR Augmented Reality Studio Oy
FlyMaas Oy/Lygg
Fustra International Oy
Ganza Games Oy
GetRealPrice Oy
Gloomsoft Oy
Greevola Oy
Heat Ledger Oy
Intellectual Farms Oy/Ifarm
iSetu Oy

LIITE I: AKTIIVISTEN STARTUP-YRITYSTEN NIMILISTA

Just Games Oy
Koherent Oy
Leoblocks Oy
Loru Games Oy
Lukoton Experience Oy
Movesense Oy
NeduAI Oy
Neovolt Oy
Nordic Wellness Group Oy/Nordic Fit Mama
OLKIControl Oy
Opopiste Oy
Otawave Robotics Oy
Paahtu Oy
Phisterie Oy
Polku Innovations Oy
Ponta Oy
Redmatik Oy

Relesoft Oy
Retro-EV Oy
Second Leap Oy
Sensofusion Oy
Serviceform Oy
Solar Foods Oyj
Supervise Oy
Synbeyond Oy
Targenta Oy
TechClass Oy
The Campus Company Oy
Themo Nordic Oy
VoiceCTRL Oy
We Encourage Oy Ltd
Wild Spark Oy
WinStamp Oy
Wizense Oy

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **1) Mikä on startup-yrityksenne nimi? / What is the name of your startup company?**
- **2) Mikä on yrityksen pääasiallinen työkieli? (Valitse paras vaihtoehto) / What is the primary working language of your company? (Choose the best option)**
 - Suomi
 - English
- **3) Missä yritys on perustettu? (Valitse paras vaihtoehto) / Where has the company been established? (Choose the best option)**
 - Perustettu Vantaalla / Founded in Vantaa
 - Perustettu muualla Suomessa / Founded elsewhere in Finland
 - Tullut ulkomailta perustamaan yrityksen Suomeen / Came from abroad to set up a company in Finland

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **4) Mikä on startup-yrityksenne tärkein toimiala?** (Valitse paras vaihtoehto) / **What is your most important industry for your startup?** (Choose the best option)
 - Cleantech, biotalous ja energia / Cleantech, bio-economy and energy
 - Elämystalous, ml. media ja viihde / Experience economy, including media and entertainment
 - IT-liiketoiminta, ml. hardware / Information Technology Business, including hardware
 - Ohjelmisto- ja yrityspalvelut / Software and Business services
 - Koulutus ja koulutusteknologia / Education and Education technology
 - Kuluttajatuotteet ja vähittäiskauppa / Consumer Goods and Retail
 - Logistiikka ja kuljetus / Logistics and Transport
 - Peliala / Gaming
 - Terveystieteet ja terveysteknologia / Healthcare and MedTech
 - Tieteelliset ja tekniset innovaatiot / Science & Engineering
 - Valmistus ja teolliset teknologiat / Manufacturing and Industrial Technology
 - Muu, mikä? / Something else, what?

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **5) Mitkä avainsanat kuvastavat parhaiten teknologiaa tai palvelua johon startup-yrityksenne on erikoistunut?** (Voit valita useita) / **Which keywords best reflect the technology or service your startup specializes in?** (You could choose multiple choices)
 - AI & Machine Learning
 - Analytics
 - Audio
 - Automotive
 - Big Data
 - Biotech
 - Blockchain
 - Cybersecurity
 - Drone Technology
 - FoodTech
 - Internet of Things
 - Laser
 - MedTech / HealthTech
 - SaaS
 - Sensor
 - VR / AR
 - Wearables
 - Muu, mikä? / Something else, what?

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **6) Minkä pääongelman startup-yrityksenne pyrkii ratkaisemaan? / What is the main problem your startup is trying to solve?**
- **7) Kuinka monta päätoimista perustajaosakasta startup-yrityksessänne on mukana? / How many full-time founder shareholders your startup has?**
 - 1
 - 2
 - 3
 - 4 tai enemmän / or more
- **8) Tarkastelemme joitakin yrityksen perustajien historiaan ja demografiaan liittyviä taustamuuttujia. Mitkä seuraavista muuttujista olivat voimassa yrityksen perustamishetkellä? (Voit valita useita jos on useita perustajia) / We look at some background variables related to the history and demographics of the founders of the company. Which of the following variables were in effect at the time the company was founded? (You could choose several if there are several founders)**
 - Ei perustanut yrityksiä aiemmin / Not founded companies before
 - Perustanut yrityksiä aiemmin / Founded companies before
 - Nainen / Female
 - Mies / Male
 - EU-kansalainen / EU citizen
 - Ei-EU -kansalainen / Non-EU citizen
 - Suomenkielinen / Finnish speaker
 - Ei-suomenkielinen / Non-Finnish speaker

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **9) Mitkä ovat startup-yrityksenne pääasialliset asiakkaat? (Voit valita useita) / What are the main customers of your startup company? (You could choose multiple choices)**
 - B2B (Business to Business)
 - B2C (Business to Consumer)
 - B2G (Business to Government)
 - C2C (Consumer to Consumer)
 - B2B2C (Business to Business to Consumer)
- **10) Onko startup-yrityksenne kasvuhakuinen? (Valitse paras vaihtoehto) / Is your startup company growth-oriented? (Choose the best option)**
 - Nopea kansainvälinen kasvu (eksponentiaalinen) / Fast, international growth (exponential)
 - Vakaa kasvu (tasainen kasvuprosentti) / Stable growth (steady growth percentage)
 - Ei kasvutavoitetta / Not aiming for growth

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **I 1) Mikä on startup-yrityksenne arvio liikevaihdosta vuoden 2024 loppuun mennessä (tilikausi)? / What is the estimated revenue of your startup company by the end of 2024 (financial period)?**
- **I 2) Mikä oli startup-yrityksenne työntekijöiden määrä 1.1.2024?** (Kokopäiväinen vastaavuus: kaksi 50 % osa-aikaista työntekijää vastaa yhtä kokoaikaista työntekijää, ml. kokopäiväiset perustajaosakkaat) / **What was the number of employees of your startup company 1st of January 2024?** (Full-Time Equivalents: two 50% part-time employees together equal one full-time employee equivalent, including full-time founder shareholders)
- **I 3) Mikä on arvio startup-yrityksenne työntekijöiden määrästä vuoden 2024 loppuun mennessä?** (ml. päätoimiset perustajaosakkaat) / **What is your startup company's estimated number of employees by the end of 2024?** (including full-time founder shareholders)

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **I 4) Mikä on startup-yrityksenne liiketoimintavaihe?** (Business Finlandin mukaan) / **What is the business maturity stage of your startup?** (according to Business Finland)
 - Research (tutkimus- tai käynnistysvaihe)
 - Pre-revenue (liiketoimintamallin validointi, ml. maksuttomia pilottiasiakkaita)
 - Revenue (liikevaihdon kasvu maksavien asiakkaiden avulla)
 - Expansion (skaalautuva ja kansainvälinen kasvu)
 - Pre-IPO (viimeinen kasvuvaihe ennen listautumista)
 - Buyout (yrityskauppa)

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **I5) Millä markkina-alueilla startup-yrityksellänne on tavoite saada lisää asiakkauksia? (Voit valita useita) / In which market areas does your startup aim to gain more customers? (You could choose multiple choices)**
 - Suomi
 - Afrikka // Africa
 - Alankomaat ja/tai Belgia // Netherlands and/or Belgium
 - Espanja ja/tai Etelä-Amerikka // Spain and/or South America
 - Intia // India
 - Iso-Britannia ja/tai Irlanti // Great Britain and/or Ireland
 - Japani ja/tai Etelä-Korea // Japan and/or South Korea
 - Kiina // China
 - Lähi-itä // Near East
 - Norja ja/tai Tanska // Norway and/or Denmark
 - Ranska // France
 - Ruotsi // Sweden
 - Saksa // Germany
 - Yhdysvallat // United States
 - Joku muu, mikä? // Other, which one?

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **I 6) Mitä apua tarvitsette startup-yrityksenne liiketoiminnan kehittämiseen?** (Valitse mielusti enintään kolme tärkeintä) / **What help do you need to develop your startups's business?** (Choose preferably max. three most important choices)
 - Juridiikka, patentit (startup) / Legal issues, patents (startup)
 - Kansainvälisen markkinoillemenon rahoitus / Funding for entry to international markets
 - Kansainvälinen myyntiosaaminen / Sales expertise at international markets
 - Kumppaniverkostojen rakentaminen / Building partnership networks
 - Liiketoimintaosaaminen / Business expertise
 - Markkinointiosaaminen / Marketing expertise
 - Osaavan työvoiman löytäminen / Finding talented workforce
 - Rahoittajien ja sijoittajien kontaktointi / Funding and investor contacts
 - Rahoitussuunnitelmien tekeminen / Creating funding plans
 - Tuotekehitys korkeakoulujen tai tutkimuslaitosten kanssa / R&D with universities and research institutions
 - Emme tarvitse apua liiketoiminnan kehittämiseen / We don't need any help on business development

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **17) Onko startup-yrityksellänne ollut avoin rahoituskierros käynnissä vuonna 2024? / Has your startup had an open funding round in 2024?**
 - **18) Jos rahoituskierros on päättynyt, mikä oli rahoituskierroksen koko? / If the funding round has closed, how much was the funding round?**
- **19) Minkä rahoituskierroksen vaiheen startup-yrityksenne on aloittamassa seuraavaksi vuonna 2024-2025? / Which funding round stage is your startup starting next in 2024-2025?** (Tarkista Pre-Seed ja Seed -ero: <https://www.brex.com/blog/pre-seed-vs-seed-funding-round-what-is-the-difference/>)
 - FFF / Pre-Seed
 - Seed
 - Late Seed
 - Series A
 - Emme hae ulkopuolista rahoitusta / We do not apply for external funding
 - En tiedä / I cannot say

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **20) Paljonko startup-yrityksenne on saanut riskirahoitusta tähän mennessä koko elinkaaren aikana?
/ How much risk funding has your startup received so far during its life cycle?**
 - 0 €
 - 0–50 000 €
 - 50 000–100 000 €
 - 100 000–250 000 €
 - 250 000–1 000 000 €
 - 1 000 000 €+
 - 5 000 000 €+

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **21) Mistä startup-yrityksen liiketoiminta tai tiimi on lähtöisin tai kehittynyt? (Voit valita useita) / Where did the startup company's business or team originate or develop? (You could choose multiple choices)**
 - Itsenäinen idean ja tiimin kehitys / Independent idea and team development
 - Kehittänyt korkeakoulussa liikeidean tai saanut sieltä merkittävää tukea tutkimukseen, kaupallistamiseen, rahoitukseen tai aineettoman pääoman hallintaan (tutkija, työntekijä) / Developed a business idea at university or received significant support from it for research, commercialization, financing, or management of intangible capital (researcher, employee)
 - Opiskelijana korkeakoulun tukemana / As a student supported by the university
 - Uusyrityskeskuksen kautta / By Enterprise Agency
 - Innovaatiokilpailun tai -haasteen kautta / By innovation competition or challenge
 - Yrityksen spin-offina / As a spin-off of the company
 - Muut / Others
- **22) Oletko osallistunut fyysisen hubin, co-working -tilan tai startup-esihautomon, -hautomon tai -kiihdyttämön toimintaan? Jos kyllä niin vastaatko mihin? Jos et niin voit vastata kieltävästi, esim. "ei" / Have you participated in the activities of a physical hub, co-working space or startup pre-incubator, incubator or accelerator? If so, what do you answer? If not, you could leave a negative answer f.ex. "no"**

LIITE 2: KYSYMYKSET

- **23) Suunnitteleeko startup-yrityksenne muuttoa pois Vantaalta seuraavan 12 kk aikana? / Is your startup planning to move out of Vantaa in the next 12 months?**
 - **24) Jos suunnittelette muuttoa pois Vantaalta, miksi? / If you are planning to move out from Vantaa, why?**
- **25) Miten arvioitte Vantaan kaupunkia startup-yrityksenne toimintaympäristönä? / How do you evaluate the city of Vantaa as an operating environment for your startup?**
 - Erittäin hyvä / Very good
 - Hyvä / Good
 - Neutraali / Neutral
 - Huono / Bad
 - Erittäin huono / Very bad
 - En osaa sanoa / I cannot say
- **26) Mikä yksittäinen asia parantaisi parhaiten Vantaan kehitystä startup-kaupunkina? / What single action would best improve Vantaa's development as a startup city?**
- **27) Jäikö jotain sanomatta tai onko jotain, josta haluaisit vielä kertoa? / Is there anything left unsaid or is there anything else you would like to tell us about?**

LIITE 3:

SELVITYKSEN TOTEUTUS 1/3 - TYÖPROSESSIT

Kartoitustyö: 615 kpl yritystä kartoitettiin alustavasti suhteessa selvitystyön startup-kriteereihin.

Kartoituksen perusteella valikoitiin kontaktoitavat yritykset, joiden startup-tyyppisyys tarkistettiin tarkemmin.

Selvitystyö: Toteutettiin jako 3 luokkaan alustavan kartoituksen perusteella:

- A) todennäköisesti startup-yritys joka kontaktoidaan
- B) mahdollisesti mutta epätodennäköisesti startup-yritys
- C) yritys tunnistettiin tai perustettiin vasta selvityksen aikana

Analyysityö: Dataan ja kriteereihin perustuvan tarkastelun jälkeen todettiin, että Vantaalla on 70 kpl aktiivisesti toimivaa startup-yritystä. Näiden yritysten nimet julkaistaan selvityksen lopussa liitteenä.

SELVITYKSEN TOTEUTUS 2/3 - MENETELMÄN KUVAUS JA LÖYDÖKSET

Menetelmän kuvaus:

Sähköpostilla ja puhelimitse saatiin kiinni 92 kpl yritystä: 54 kpl täysi vastaussarja/haastattelu + 38 kpl nopea puhelinkeskustelu. Näistä saatiin riittävä informaatio startup-tyypin tarkistamiseksi, ja näistä 28 kpl yrityksen tietoja ei otettu mukaan tulokseen, koska ne eivät täyttäneet määritelmää aktiivisesta startup-yritystoiminnasta. 6 kpl yritystä ei vastannut kontaktipyyntöön tai niitä ei saatu kiinni, mutta muiden lähteiden ja tietojen perusteella arvioitiin, että se on todennäköisesti edelleen startup-yritys ja voidaan laskea mukaan.

- **A-luokka:** Yli 70 kpl yritykselle suora tieto- ja kontaktipyyntö, tavoite: kontakti noin 70% varmuudella. Tätä kautta tunnistettiin 51 kpl startup-yritystä (31 kpl vastannut täyden vastaussarjan, ja loppujen kanssa on toteutettu nopea puhelinkeskustelu tai viestittely).
- **B-luokka:** 100+ kpl yritystä pidettiin epätodennäköisesti mutta mahdollisesti startup-yrityksenä, joten näille yrityksille lähetettiin tiedustelupyyntö startup-tyypin selvittämiseksi. Tätä kautta tunnistettiin 10 kpl aiemmin tunnistamatonta startup-yritystä (7 kpl vastannut täyden vastaussarjan).

- **C-luokka:** Tutkimuksen aikana tunnistettiin 9 kpl startup-yrityksiä, joita ei ollut vielä alustavassa kartoituksessa mukana, esimerkiksi uusia, perustettuja startup-yrityksiä (8 kpl vastannut täyden vastaussarjan). Tunnistusta tehtiin suhteessa Vantaalla perustettuihin yrityksiin ja käyttäen hyväksi avoimia tietolähteitä.

Selvityksessä on käytetty vertailutietoina Lahden seudun startup-selvitystä 2024 ja Turun seudun startup-selvitystä 2024. Tiedot on julkistettu:

Lahden seudun startup-selvitys 2024:

<https://lahti-prod.oncloudos.com//kokous/20241015-3-316732.PDF>

Turun seudun startup-selvitys 2024:

https://businesssturku.fi/app/uploads/2024/10/TurunStartup-selvitys_2024.pdf

SELVITYKSEN TOTEUTUS 3/3 - TIETOLÄHTEET JA TYÖPROSESSIT TARKEMMIN

Tietolähteet:

- Lähtökohtana käytettiin Vantaan kaupungin ja Business Finlandin/Dealroom.co:n tarjoamia yritysnimilistoja, joita rikastettiin yritysdatalla. Alustavan yrityskartoituksen apuna toimivat myös Vantaan ekosysteemien, paikallisten yrityspalvelutoimijoiden, sijoittajien ja yhteyshenkilöiden tarjoamat yritysnimet.
- Henkilötietoja ja luottamuksellista yritysdataa, kuten henkilöiden nimiä ja CRM-tietoja, ei ole siirretty ennen selvityksen tekoa organisaatioiden välillä.
- Rikastavina tietolähteinä on käytetty yritysverkoston kontakteja, yritystietokantoja/yrityksiä listaavia ja kerääviä nettisivuja (YTJ, Tilastokeskus, B2B Profinder, Fonecta, Crunchbase, F6S, Business Finlandin julkiset tiedot, Talouselämä) ja muita yritysten startup-tyypin tarkasteluun sopivia lähteitä, kuten yritysten nettisivuja.

Työprosessit:

- Työintensiivisimmät vaiheet on toteutettu: elo-joulukuussa 2024.
- Kartoitustyö: Kyselyn kysymysten muodostaminen (LIITE 2), yritysten alustava kartoitus, muut taustatyöt
- Selvitystyö:
 - Yritysten kontaktointi ja tiedonkeruu lomakkeilla sähköpostilla ja puhelimitse. Yrityksiä, jotka eivät vastanneet kontaktipyyntöön, tavoiteltiin uudelleen vähintään 3 erillistä kertaa sähköpostilla ja soittamalla perään. Työtä on tehty vaiheittain muiden toimintojen ohella ja salliessa.
 - Kontaktointityön apuna käytettiin muistutuksina tekstiviestejä, sosiaalisen median kanavia ja kontaktiverkostoja.
 - Selvitystyössä olivat apuna alihankkijat Juho Rissanen BrainStormCorner -yrityksen kautta.
 - Selvityksen osalta on voimassa tietosuojailmoitus.
- Analyysityö:
 - Analyysi toteutettiin pääasiassa samantyyppisillä tietotarpeilla kuin vertailuaineistona käytetyissä Lahden ja Turun seudun startup-selvityksissä. Analyysiin on käytetty Excel- ja analytiikka-työkaluja.
 - Osa analyysiosuudesta tarjotaan vain tilaajan käyttöön mutta valtaosa analyysistä on tarjolla kaikille.



KIITOS!

LISÄTIEDOT:

TOMMI UITTI

TOMMI.UITTI@TUNI.FI